

Studie

(F)2605
29 juni 2023

Samenstelling van de productportefeuilles per leverancier en het besparingspotentieel voor huishoudens op de Belgische elektriciteits- en aardgasmarkt - maart 2023

Artikel 23, § 2, 2°, van de wet van 29 april 1999 betreffende de organisatie van de elektriciteitsmarkt en artikel 15/14, § 2, 2°, van de wet van 12 april 1965 betreffende het vervoer van gasachtige producten en andere door middel van leidingen

Niet-vertrouwelijk

INHOUDSOPGAVE

INHOUDSOPGAVE.....	2
KERNBOODSCHAPPEN.....	3
INLEIDING	5
1. VERHOUDING contracten met vaste prijzen versus variabele prijzen en hun looptijd.....	6
1.1. BELGIË	9
1.2. WALLONIË	10
1.2.1. Elektriciteit	10
1.2.2. Aardgas.....	11
1.3. VLAANDEREN	12
1.3.1. Elektriciteit	12
1.3.2. Aardgas.....	13
1.4. BRUSSEL	14
1.4.1. Elektriciteit	14
1.4.2. Aardgas.....	14
2. PRODUCTPORTEFEUILLES VAN DE LEVERANCIERS.....	15
2.1. GLOBALE MARKTAANDELEN EN PRIJSNIVEAU voor België en PER REGIO.....	16
2.1.1. België - elektriciteit	18
2.1.2. België - aardgas	19
2.1.3. Wallonië - elektriciteit.....	20
2.1.4. Wallonië - aardgas.....	21
2.1.5. Vlaanderen - elektriciteit.....	22
2.1.6. Vlaanderen - aardgas	23
2.1.7. Brussel - elektriciteit.....	24
2.1.8. Brussel - aardgas	25
2.2. SOCIAAL TARIEF T.O.V. DE COMMERCIËLE TARIEVEN	26
2.3. INDIVIDUELE PRODUCTPORTEFEUILLES	27
2.3.1. Vlaanderen – Aantal contracten en prijsniveau per product en per leverancier t.o.v. de gewogen vaste en variabele prijs in de regio.....	29
2.3.2. Wallonië – Aantal contracten en prijsniveau per product en per leverancier t.o.v. de gewogen vaste en variabele prijs in de regio.....	30
2.3.3. Brussel – Aantal contracten en prijsniveau per product en per leverancier t.o.v. de gewogen vaste en variabele prijs in de regio.....	31
2.4. OVERZICHTSGRAFIEKEN: PER ENERGIETYPE HET MARKTAANDEEL EN PRIJSNIVEAU VAN DE DUURSTE VERSUS DE GOEDKOOPSTE PRODUCTEN	32
2.4.1. Wallonië	32
2.4.2. Vlaanderen	33
2.4.3. Brussel	35

KERNBOODSCHAPPEN

Deze studie geeft een overzicht van de samenstelling van de productportefeuilles van de verschillende leveranciers op de elektriciteits- en aardgasmarkt voor huishoudens in België, uitgesplitst over de drie regio's. Aan de hand van de marktaandeelen van de leveranciers en de prijzen van hun energieproducten kunnen we een beeld geven van de werkelijke samenstelling van de energiemarkt op basis van het aantal contracten op 31 maart 2023 en kunnen we een raming maken van het besparingspotentieel.

Op enkele jaren tijd is het aantal leveranciers aanzienlijk teruggelopen, in Vlaanderen met zo'n 25% voor elektriciteit en 33% voor aardgas, in Wallonië met zo'n 44% voor elektriciteit en 33% voor aardgas. In Brussel is de situatie het meest zorgwekkend waar er nog slechts 3 leveranciers voor elektriciteit en 2 voor aardgas actief zijn, t.o.v. 9 enkele jaren geleden. Dat dit geen ideale situatie is voor de vrijgemaakte energiemarkt voor huishoudens moge duidelijk zijn en vraagt toch onze aandacht naar de toekomst toe. Dit blijkt ook uit de C3-index en de HHI-index. Beide indexen evolueren niet gunstig wat respectievelijk duidt op een verhoogde marktconcentratie tussen de drie grootste leveranciers en een verminderde algemene concurrentie op de energiemarkten voor huishoudens.

Van alle huishoudens beschikt slechts 24% voor elektriciteit en 23% voor aardgas over een contract met vaste prijzen. Voorheen schommelde dit jaar na jaar rond de 65% tot zelfs 70%. Bijna heel 2022 was er zo goed als geen aanbod met vaste prijzen. Pas begin 2023 kwam het vast aanbod voorzichtig terug op gang. De energiecrisis met zowel hoge als volatiele elektriciteitsprijzen in combinatie met het feit dat consumenten hun contract op ieder moment kosteloos kunnen beëindigen, mits een opzegperiode van vier weken, heeft de leveranciers er toe geleid om (minstens tijdelijk) geen producten met vaste prijzen meer aan te bieden. Dit impliceert dat het belang van het aantal huishoudens met een variabel product aanzienlijk is toegenomen tot zo'n 76% à 77%, met een relatief sterkere toename van het aantal spot-contracten ten opzichte van het aantal forward contracten.

Er blijven aanzienlijke besparingsmogelijkheden voor heel wat huishoudens. Zeker bij het aangaan van een nieuw contract of op het moment van verlenging of hernieuwing van een lopende overeenkomst is het belangrijk dat de consument de prijzen vergelijkt en de voorwaarden van eventuele kortingen goed analyseert.

Uit de analyse van de productportefeuilles blijkt het volgende:

- Wallonië
 - Op basis van alle contracten loopt het besparingspotentieel op jaarbasis voor zo'n 700.000 huishoudens op van € 200 tot € 400 voor elektriciteit. Voor aardgas situeert het besparingspotentieel op jaarbasis voor zo'n 250.000 huishoudens zich tussen € 200 en € 300.
 - De 10 duurste elektriciteitsproducten vertegenwoordigen 50 % (+/-730.000 huishoudens) van de volledige markt, de 10 goedkoopste slechts 15 % (+/-200.000 huishoudens).
 - De 10 duurste aardgasproducten vertegenwoordigen 57 % (+/-300.000 huishoudens) van de volledige markt, de 10 goedkoopste slechts 17 % (+/-90.000 huishoudens).
- Vlaanderen
 - Op basis van alle contracten loopt het besparingspotentieel op jaarbasis voor zo'n 1.160.000 huishoudens op van € 200 tot € 400 voor elektriciteit. Voor aardgas situeert het besparingspotentieel op jaarbasis voor zo'n 735.000 huishoudens zich tussen € 200 en € 300.

- De 10 duurste elektriciteitsproducten vertegenwoordigen 48 % (+/-1.170.000 huishoudens) van de volledige markt, de 10 goedkoopste 16 % (+/-386.000 huishoudens).
 - De 10 duurste aardgasproducten vertegenwoordigen 53 % (+/-910.000 huishoudens) van de volledige markt, de 10 goedkoopste 15 % (+/-265.000 huishoudens).
- Brussel
- Op basis van alle contracten loopt het besparingspotentieel op jaarbasis voor zo'n 180.000 huishoudens op van € 150 tot € 300 voor elektriciteit. Voor aardgas situeert het besparingspotentieel op jaarbasis voor zo'n 135.000 huishoudens zich tussen € 200 en € 250.
 - De 5 duurste elektriciteitsproducten vertegenwoordigen 49 % (+/-230.000 huishoudens) van de volledige markt, de 5 goedkoopste slechts 18 % (+/-80.000 huishoudens).
 - De 5 duurste aardgasproducten vertegenwoordigen 46 % (+/-136.000 huishoudens) van de volledige markt, de 5 goedkoopste slechts 17 % (+/-51.000 huishoudens).

Uit de analyse van alle bestaande contracten is ook gebleken dat huishoudens die vóór 2022 opteerden voor een contract (met looptijden van 2 tot zelfs 5 jaar) met vaste prijzen dat op vandaag de vervaldag nog niet bereikt heeft best hun lopend contract behouden. Voor elektriciteit gaat het hier over minstens 181.000 huishoudens en voor aardgas minstens 136.000 huishoudens die zolang hun contract nog loopt mooie besparingen realiseren die kunnen oplopen tot meerdere honderden euro's. Het blijft uiteraard ook hier aangeraden om de verdere evoluties van de prijzen te volgen en het lopend contract te vergelijken met het huidige aanbod. Aangezien het om contracten gaat die niet meer in prijsvergelijkingen worden opgenomen, kan de consument alleen via de CREG Scan vaststellen waar zijn of haar contract zich situeert ten opzichte van het huidige aanbod op de energiemarkt.

Vanaf 1 februari 2021 tot en met 30 juni 2023 hebben huishoudens die recht hebben op de verhoogde tegemoetkoming kunnen genieten van het sociaal tarief. De maatregel loopt dus af op 1 juli 2023. De periode waarover deze studie handelt valt binnen bovenvermelde termijn, wat het mogelijk maakt om een raming te maken van de besparing die deze huishoudens realiseren op jaarbasis wat betreft de energiecomponent. Voor de energiecomponent elektriciteit bedraagt zo het voordeel van het sociaal tarief ten opzichte van de gemiddelde 'commerciële' prijs € 557 op jaarbasis. Voor aardgas geeft dit zelfs € 1.644 op jaarbasis. Op de volledige energiefactuur, inclusief de gereguleerde kosten, waartoe ook de distributienetvergoedingen horen die verschillend zijn van netgebied tot netgebied, zal het voordeel mogelijks nog hoger liggen, aangezien ook hier goedkoopste tarieven in rekening worden genomen.

Vaak is de prijsgarantie bij vaste producten van onbepaalde duur slechts een jaar geldig waarna de leverancier volgens de omschrijving in de algemene voorwaarden de prijs(formule) kan aanpassen. Consumenten die contracten van onbepaalde duur afsluiten, moeten zich hiervan bewust zijn en bij het einde van de prijsgarantie de nieuwe voorwaarden vergelijken met het actuele aanbod op dat moment. Ook bij contracten van onbepaalde duur kunnen consumenten immers hun contract ten allen tijde stopzetten mits het respecteren van een opzegperiode van vier weken.

Wat het gebrek aan transparantie betreft en het vaak ontbreken of niet terugvinden door de consument van de nodige informatie om robuuste keuzes te kunnen maken, stelt de CREG voor om op alle contractuele communicatie tussen leverancier en consument de leverancier te verplichten een QR-code te plaatsen, met toevoeging van de productnaam en de maand van de bijhorende tariefkaart, die een link bevat naar de tariefkaart bij het huidige contract.

Bijkomend informeren van de verbruikers door de (lokale) overheid, de regulator(en), ... blijft noodzakelijk maar de finale keuze om al dan niet van product en/of leverancier te veranderen blijft bij de consument.

INLEIDING

1. Artikel 23, § 2, 2°, van de wet van 29 april 1999 betreffende de organisatie van de elektriciteitsmarkt en artikel 15/14, § 2, 2°, van de wet van 12 april 1965 betreffende het vervoer van gasachtige producten en andere door middel van leidingen voorzien onder meer dat de Commissie voor de Regulering van de Elektriciteit en het Gas (CREG) op eigen initiatief onderzoeken en studies kan uitvoeren in verband met de elektriciteits- en de aardgasmarkt.

2. Tweemaal per jaar (semestrieel) vraagt de CREG aan alle actieve leveranciers op de elektriciteits- en aardgasmarkt gegevens op betreffende de samenstelling van hun productportefeuille. Aan de hand van de databank van deze gegevens krijgt de CREG een beeld van het aantal contracten dat per product werd onderschreven. Maandelijks ontvangt de CREG van voormelde leveranciers alle tarieffiches van de aangeboden producten met de bijhorende prijzen. De resultaten in voorliggende studie zijn gebaseerd op de samenvoeging en analyse van beide datasets.

3. De CREG heeft als onafhankelijke regulator van de elektriciteits- en aardgasmarkt een duidelijke focus op de consument binnen de energiemarkt. Het betreft de consument in al zijn mogelijke facetten en hoedanigheden. Aan de hand van enerzijds de productportefeuilles van de leveranciers op de Belgische elektriciteits- en aardgasmarkt en anderzijds de prijzen van de individuele producten wil deze studie een overzicht geven van de positionering van de verschillende producten van voormelde leveranciers op de energiemarkten en de mogelijke besparingspotentiëlen voor particulieren.

4. Deze studie telt drie delen waarbij telkens een opsplitsing per regio wordt gemaakt: Wallonië, Vlaanderen en het Brussels Hoofdstedelijk Gewest (hierna: Brussel). Het eerste deel geeft een algemeen overzicht van de verhouding vaste en variabele producten op basis van het aantal contracten per type (vast, variabel *forward* en variabel *spot*) en maakt ook een opsplitsing naargelang de looptijd van de producten of contracten. Deel twee gaat dieper in op de samenstelling van de productportefeuilles per leverancier. Zo worden de globale portefeuilles geplaatst ten opzichte van de volledige markt en geven we per leverancier de samenstelling van de individuele productportefeuille. Tot slot bekijken we ook het aandeel van de duurste producten ten opzichte van de goedkoopste producten op de energiemarkten. Het derde deel bestaat uit conclusies in de vorm van een aantal vaststellingen op de huidige elektriciteits- en aardgasmarkt voor huishoudens.

5. Alle getoonde resultaten zijn gebaseerd op situatie van de productportefeuilles eind maart 2023. Ze geven een beeld van de lopende contracten, hun aandeel in de productportefeuille van de leverancier die op zijn beurt gewogen wordt ten opzichte van de volledige markt.

6. De getoonde jaarbedragen zijn gebaseerd op een enkelvoudige meter voor elektriciteit met een jaarverbruik van 3.500 kWh en een jaarverbruik van 17.000 kWh voor aardgas. Het gaat enkel om de energiecomponent op de factuur (abonnement en verbruik - inclusief groene stroom en wkk bij elektriciteit). Netvergoedingen, taksen, heffingen en btw, met andere woorden alle elementen waar de consument geen impact op heeft, zitten niet verwerkt in de resultaten.

7. Omdat de contracten niet in maart 2023 (foto aantal EAN's) werden aangegaan, wordt voor het prijsniveau september 2022 als referentiemaand gebruikt. Voor variabele producten zijn de getoonde

jaarbedragen RLP-gewogen¹ op basis van de werkelijke parameterwaarden in de periode april 2022 tot en met maart 2023.

8. Deze studie werd door het directiecomité van de CREG goedgekeurd tijdens zijn vergadering van 29 juni 2023.

1. VERHOUDING CONTRACTEN MET VASTE PRIJZEN VERSUS VARIABELE PRIJZEN EN HUN LOOPTIJD

9. Consumenten hebben de mogelijkheid om te kiezen voor een vast of een variabel energieproduct. Bij een vast² energieproduct blijft de prijs van de energiecomponent ongewijzigd voor de hele duur van het afgesloten contract. Wanneer de consument kiest voor een variabel of geïndexeerd energieproduct, heeft zijn leverancier de mogelijkheid om de energieprijs, die het resultaat is van een indexeringsformule, periodiek (maandelijks of per kwartaal) te indexeren. De energieproducten hebben looptijden van 1 (in Brussel ³ jaar) tot en met 5 jaar en in sommige gevallen van onbepaalde duur.

10. Eind maart 2023 kan de Vlaamse consument bij 16 verschillende leveranciers terecht voor de levering van elektriciteit. Voor aardgas heeft hij keuze uit 12 leveranciers. In Wallonië zijn er op dat moment 9 leveranciers actief voor zowel elektriciteit als aardgas. In Brussel bieden 3 leveranciers producten aan voor de levering van elektriciteit en 2 voor aardgas. In een aantal gevallen hebben leveranciers in een of andere regio wel nog lopende contracten maar bieden ze voor nieuwe klanten geen producten (meer) aan, Luminus is hier een voorbeeld van in Brussel.

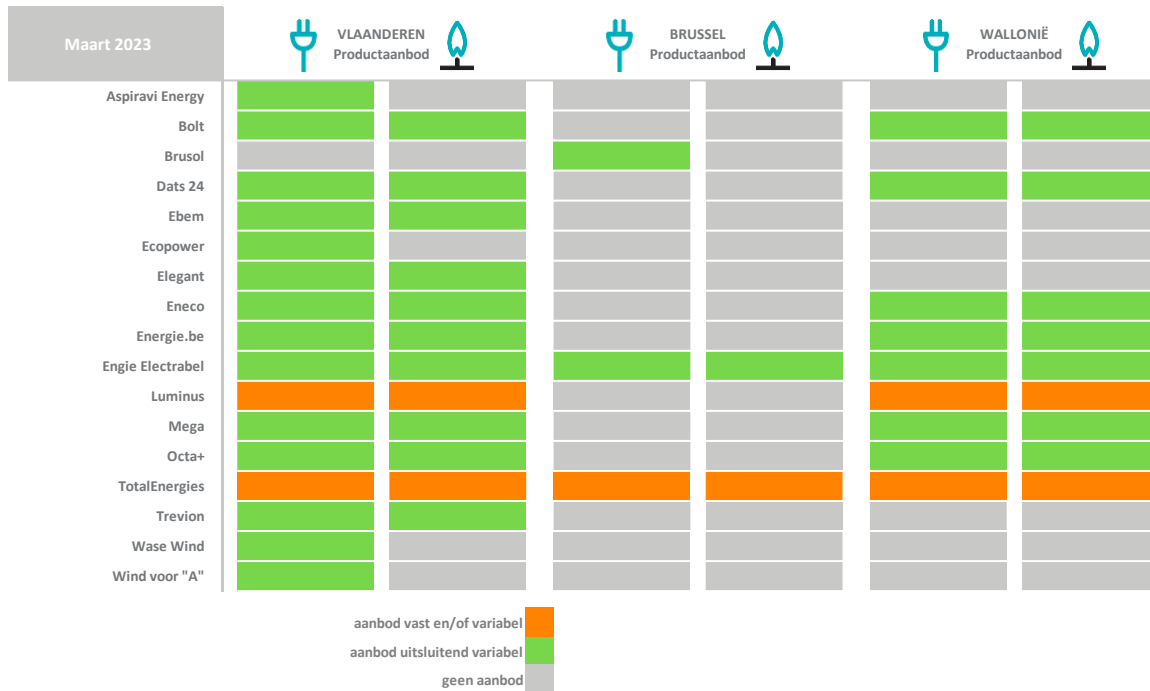
11. Figuur 1 toont de leveranciers die lopende contracten hebben in de verschillende regio's. De leveranciers staan alfabetisch gerangschikt volgens hun commerciële naam. In de loop van 2022 en vooral naar het einde van dat jaar is het aanbod van vaste producten volledig stilgevallen, op een vast product na van TotalEnergies voor eigenaars van een elektrisch voertuig. Luminus was begin 2023 de eerste leverancier die terug een vast aanbod op de markt bracht. In april 2023 volgden ook Engie Electrabel en Mega. Eneco deed hetzelfde in mei van dit jaar.

¹ [Synthetische lastprofielen – Synthetische productieprofielen - Reële lastprofielen - Synergrid](#)

² Vaste prijzen worden maandelijks aangepast (productnaam blijft behouden) voor nieuwe contracten.

³ Minimum looptijd van 3 jaar voor initiële contracten, niet van toepassing op alle vormen van verlenging. Zie ook: Brusselse Ordonnantie van 19 juli 2001 betreffende de organisatie van de elektriciteitsmarkt in het Brussels Hoofdstedelijk Gewest (Art. 25^{quater}).

Figuur 1: Leveranciers met lopende contracten per regio in maart 2023

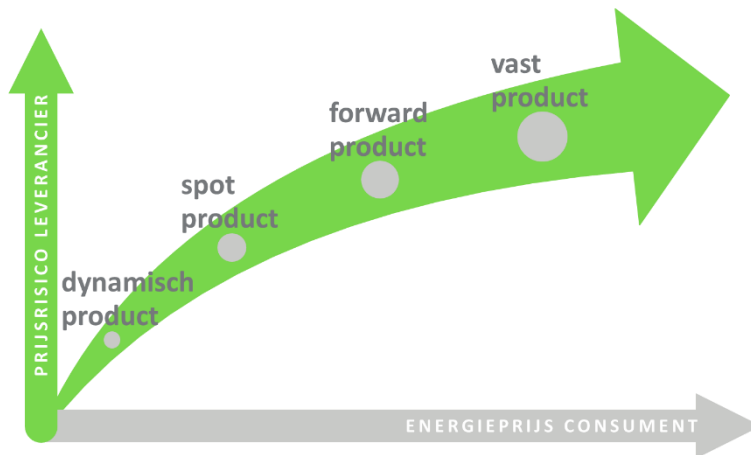


12. De keuze voor een vast product dan wel voor een variabel *spot* of *forward* product heeft enerzijds te maken met de evolutie van het aanbod door de leveranciers, maar anderzijds ook met het risicoprofiel van de consument. Het risico dat door de leverancier dan wel door de consument wordt gedragen, heeft uiteraard ook gevolgen op de prijs.

13. Bij producten met vaste prijzen wordt het prijsrisico gedragen door de leverancier die de aangeboden prijs garandeert voor de hele looptijd van het contract onafhankelijk van wat er op de groothandelsmarkten gebeurt. Bij variabele producten daarentegen verschuift het prijsrisico naar de consument die evoluties op de groothandelsmarkten zal doorgerekend krijgen.

14. Sinds begin 2022 hebben dynamische producten hun intrede gedaan waarbij de consument uur per uur zijn verbruik aangerekend krijgt op basis van de op dat moment geldende prijzen op de groothandelsmarkt. Ook in maart 2023 is dit type van product nog een zeer marginaal verschijnsel wat aantal contracten betreft, een kleine 800 contracten op een totaal van rond de 5.000.000, maar het zal ongetwijfeld aan belang gaan toenemen met de volledige uitrol van de digitale meters en de omzetting van de Europese regelgeving in dit kader. Dynamisch producten worden daarom in deze studie niet verder in detail besproken.

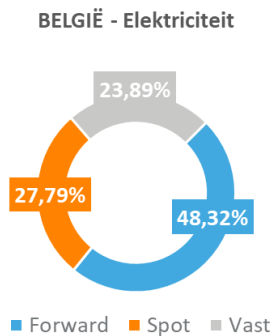
Figuur 2: Impact prijsrisico leverancier op energieprijns consument



15. Onderstaande figuren geven eerst globaal voor België en per regio de verhouding vaste versus variabele *forward* en *spot* producten, gebaseerd op het aantal lopende contracten per bestaand product, telkens opgesplitst per energietype (elektriciteit of aardgas). Nadien wordt ook de looptijd van de contracten weergegeven, gaande van 1 tot 5 jaar en onbepaalde duur. Bij dit laatste type is de looptijd van het contract van onbepaalde duur maar is de prijsgarantie dat doorgaans niet bij producten met vaste prijzen. Vaak is de prijsgarantie bij vaste producten van onbepaalde duur slechts een jaar geldig waarna de leverancier volgens de omschrijving in de algemene voorwaarden de prijs(formule) kan aanpassen. Consumenten die contracten van onbepaalde duur afsluiten, moeten zich hiervan bewust zijn en bij het einde van de prijsgarantie de nieuwe voorwaarden vergelijken met het actuele aanbod op dat moment. Ook bij contracten van onbepaalde duur kunnen consumenten immers hun contract ten allen tijde stopzetten mits het respecteren van een opzegperiode van vier weken.

1.1. BELGIË

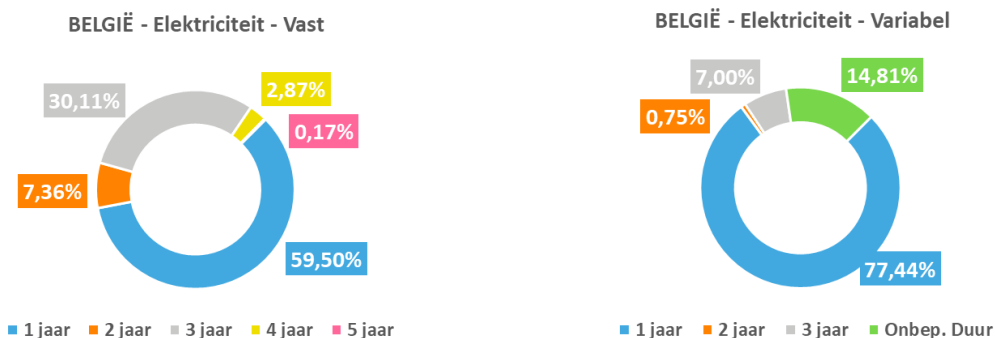
Figuur 3: België - contracten elektriciteit met vaste energiecomponent versus variabele energiecomponent



16. Globale cijfers voor België geven wat elektriciteit aangaat aan dat nog slecht 24% van de huishoudens beschikt over een product met een vaste energiecomponent. Voorheen schommelde dit jaar na jaar rond de 65% tot zelfs 70%. Bijna heel 2022 was er zo goed als geen aanbod met vaste prijzen. Pas begin 2023 kwam het vast aanbod voorzichtig terug op gang, aanvankelijk alleen Luminus en TotalEnergies, enkele maanden later gevolgd door Engie Electrabel, Eneco en Mega. Wat de andere leveranciers gaan doen, is op het moment van deze studie nog een vraagteken. De energiecrisis met zowel hoge als volatiele elektriciteitsprijzen in combinatie met het feit dat consumenten hun contract op ieder moment kosteloos kunnen beëindigen, mits een opzegperiode van vier weken, heeft de leveranciers er toe geleid om (tijdelijk) geen producten met vaste prijzen meer aan te bieden.

17. Dit impliceert dat het belang van het aantal gezinnen met een variabel product verhoudingsgewijs zeer aanzienlijk is toegenomen tot zo'n 76%. We noteren een sterkere toename van de huishoudens met een *spot* product ten opzichte van zij die kiezen voor een *forward* product. Het marktaandeel van spotproducten bedraagt nu zo'n 28% of ongeveer 1.400.000 contracten op een algemeen totaal van afgerond 5.100.000 elektriciteitscontracten.

Figuur 4: België - looptijd contracten elektriciteit

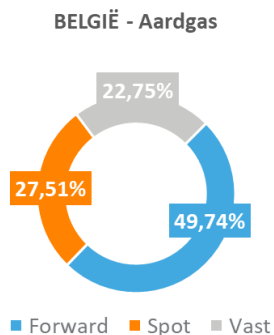


18. Elektriciteitscontracten kunnen een verschillende looptijd hebben. Momenteel zijn dit in België 1 tot en met 5 jaar en onbepaalde duur. Contracten van onbepaalde duur kennen sinds enige tijd een geleidelijke opgang. Hier moet de consument waakzaam zijn omdat het contract wel van onbepaalde duur is maar de prijsgarantie daarentegen niet (zie randnummer 15). Opvallend is dat bij zowel vaste als variabele producten de looptijd doorgaans 1 jaar bedraagt, zeker wanneer we in overweging nemen dat de prijsgarantie bij vaste contracten van onbepaalde duur vaak ook maar 1 jaar is. Bij contracten met vaste prijzen is het aandeel van de contracten van 1 jaar wel teruggelopen. Dit wordt hoofdzakelijk verklaard door het stilvallen van het vaste aanbod en het per definitie eerst uitdoven van de contracten

van 1 jaar. Contracten van 2 tot en met 5 jaar maken zo'n 40 % uit van de vaste producten en 23 % van de variabele producten uit.

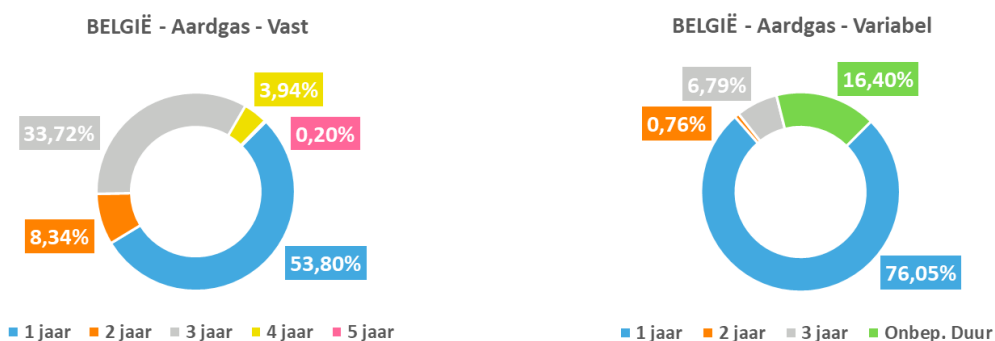
19. Tot slot merken we bij elektriciteit op dat 30 % van de vaste en 7 % van de variabele producten een looptijd van 3 jaar hebben. Dit heeft hoofdzakelijk te maken met de specifieke situatie in Brussel (zie randnummer 9) en in mindere mate met het aanbod op drie jaar in Vlaanderen en Wallonië.

Figuur 5: België - contracten aardgas met vaste energiecomponent versus variabele energiecomponent



Wat aardgas betreft, zien we dat nog slechts 23 % een contract met vaste prijzen heeft, daar waar dit in het verleden steeds rond de 65 % schommelde. Bijna heel 2022 was er ook bij aardgas zo goed als geen aanbod met vaste prijzen. Pas begin 2023 kwam het vast aanbod voorzichtig terug op gang, aanvankelijk alleen Luminus, enkele maanden later gevolgd door Engie Electrabel, Eneco en Mega. Wat de andere leveranciers gaan doen, is ook voor aardgas nog een vraagteken. Naar analogie met elektriciteit merken we zo goed als een verdubbeling vast van het aantal contracten op *spot* producten van ongeveer 14 % in maart 2022 tot 28% in maart 2023, goed voor een derde van alle variabele aardgascontracten bij huishoudens.

Figuur 6: België - looptijd contracten aardgas



20. Wanneer we de looptijden van de contracten bekijken, stellen we een zeer analoge situatie vast als bij elektriciteit. Zo'n 54% van de vaste aardgasproducten heeft een looptijd (of prijsgarantie) van 1 jaar, bij variabele producten schommelt dit rond de 76 %. Naar analogie met elektriciteit, merken we ook bij aardgas op dat zo'n 34 % van de vaste en 7 % van de variabele producten een looptijd van 3 jaar hebben (zie randnummer 9).

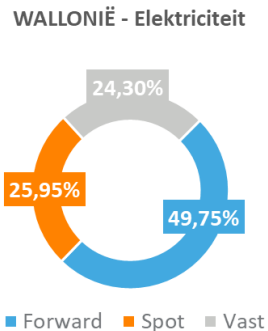
1.2. WALLONIË

1.2.1. Elektriciteit

21. In Wallonië, goed voor afgerond 1.624.000 elektriciteitscontracten, hebben 394.000 huishoudens of 24 % van de EAN's een elektriciteitsproduct met een vaste

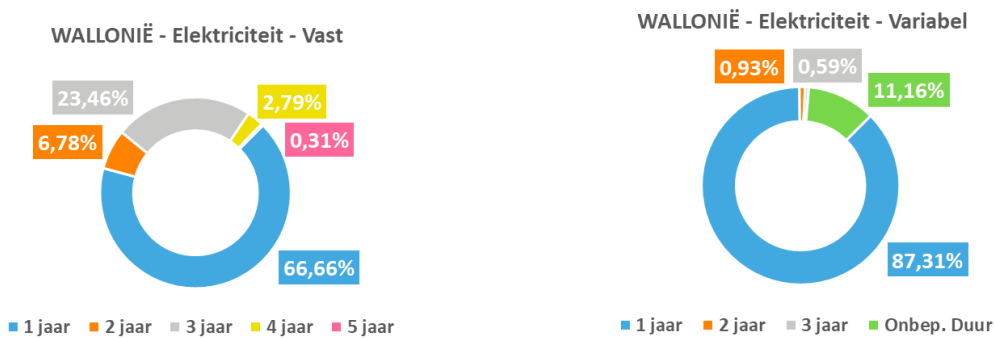
energiecomponent. Bij de variabele producten noteren we 420.000 contracten of 26 % van de huishoudens met een *spot* product tegenover 808.000 met een *forward* product.

Figuur 7: Wallonië - contracten elektriciteit met vaste energiecomponent versus variabele energiecomponent



22. Wat de looptijden van de elektriciteitscontracten voor huishoudens in Wallonië betreft, zien we 67 % van de vaste producten en 87 % van de variabele producten met een looptijd (prijsgarantie) van 1 jaar. Van de andere looptijden zijn de vaste contracten op drie jaar met zo'n 23 % marktaandeel het best vertegenwoordigd.

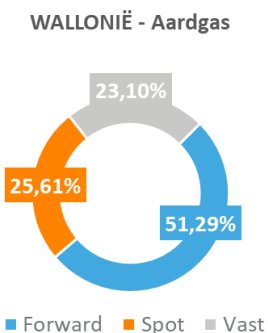
Figuur 8: Wallonië - looptijd contracten elektriciteit



1.2.2. Aardgas

23. Van de 690.000 aardgascontracten hebben er zo'n 23 % een vaste energiecomponent, een derde ten opzichte van dezelfde periode vorig jaar. Bij de variabele *spot* contracten noteren we een marktaandeel van 26 % of 176.000 contracten terwijl het aantal *forward* contracten met 354.000 contracten een marktaandeel heeft van 51 %.

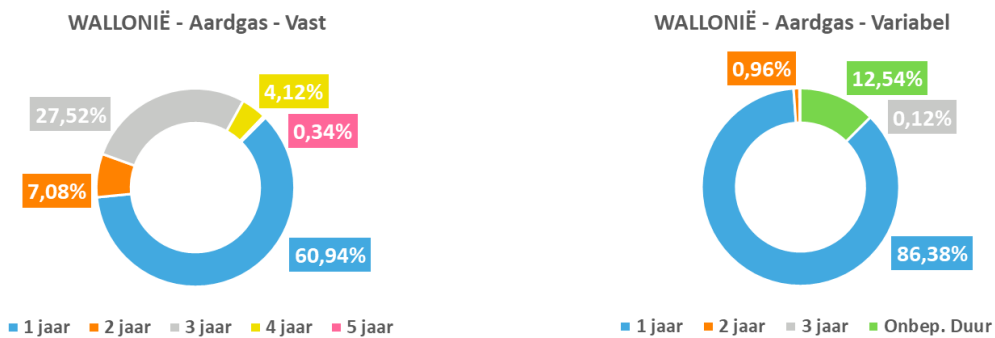
Figuur 9: Wallonië - contracten aardgas met vaste energiecomponent versus variabele energiecomponent



24. Wat de looptijden van de aardgascontracten voor huishoudens in Wallonië betreft, zien we respectievelijk 61 % en 86% van de vaste en variabele producten met een looptijd (prijsgarantie) van

1 jaar. Van de andere looptijden zijn de vaste contracten op drie jaar met zo'n 28 % marktaandeel het best vertegenwoordigd.

Figuur 10: Wallonië - looptijd contracten aardgas

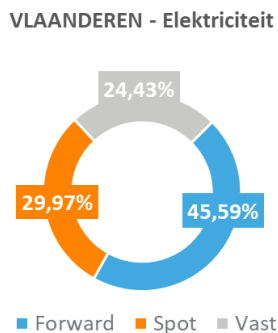


1.3. VLAANDEREN

1.3.1. Elektriciteit

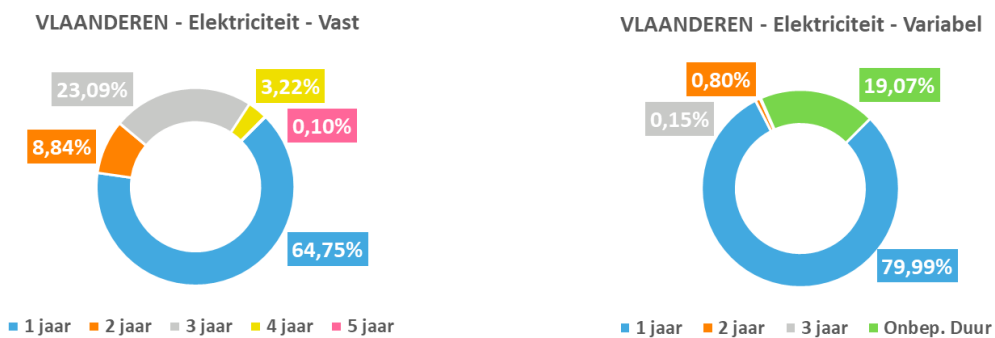
25. In Vlaanderen, goed voor afgerond 2.918.000 elektriciteitscontracten, hebben eind maart 2023 24 % van de gezinnen een elektriciteitsproduct met een vaste energiecomponent. Een jaar geleden bedroeg dit nog 65%. Wat de variabele producten betreft, noteren we een zo goed als verdubbeling van het aantal contracten met *spot* producten of een stijging van 16 % in maart 2022 tot 30% in maart 2023, goed voor 875.000 huishoudens met een *spot* contract.

Figuur 11: Vlaanderen - contracten elektriciteit met vaste energiecomponent versus variabele energiecomponent



26. Wat de looptijden van de elektriciteitscontracten voor huishoudens in Vlaanderen betreft, zien we 65 % van de vaste producten en 80 % van de variabele producten met een looptijd (prijsgarantie) van 1 jaar. Van de andere looptijden zijn de vaste contracten op drie jaar met zo'n 23 % marktaandeel het best vertegenwoordigd.

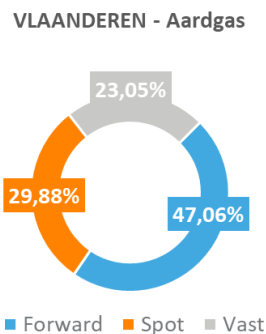
Figuur 12: Vlaanderen - looptijd contracten elektriciteit



1.3.2. Aardgas

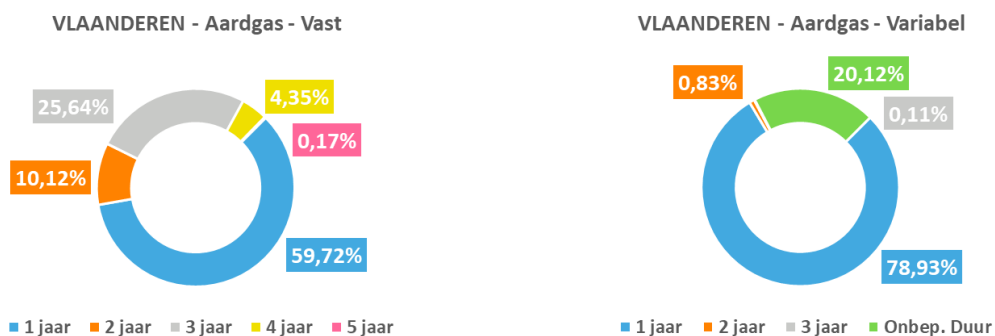
27. Van de 2.044.000 aardgascontracten hebben er eind maart 2023 zo'n 23 % of zo'n 470.000 huishoudens een contract met een vaste energiecomponent, iets meer dan een derde ten opzichte van maart 2022. Bij de variabele *spot* contracten noteren we een marktaandeel van 30 % of zo goed als een verdubbeling ten opzichte van vorig jaar. 611.000 huishoudens beschikken over een *spot* contract tegenover 962.000 met een *forward* contract.

Figuur 13: Vlaanderen - contracten aardgas met vaste energiecomponent versus variabele energiecomponent



28. Wat de looptijden van de aardgascontracten voor huishoudens in Vlaanderen betreft, zien we 60 % van de vaste producten en 79 % van de variabele producten met een looptijd (prijsgarantie) van 1 jaar. Van de andere looptijden zijn ook hier de vaste contracten op drie jaar met zo'n 26 % marktaandeel het best vertegenwoordigd.

Figuur 14: Vlaanderen - looptijd contracten aardgas

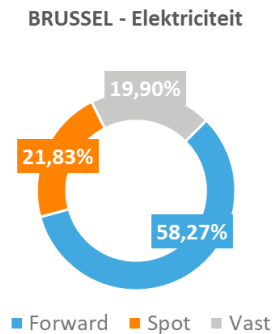


1.4. BRUSSEL

1.4.1. Elektriciteit

29. In Brussel, goed voor afgerond 567.000 elektriciteitscontracten, hebben zo'n 20 % van de huishoudens een elektriciteitsproduct met een vaste energiecomponent, iets meer dan een derde ten opzichte van maart 2022. Ook hier noteren we een toename (verdubbeling) van het marktaandeel van de *spot* contracten tot een kleine 22 % of zo'n 124.000 huishoudens. 330.000 huishoudens hebben een *forward* contract.

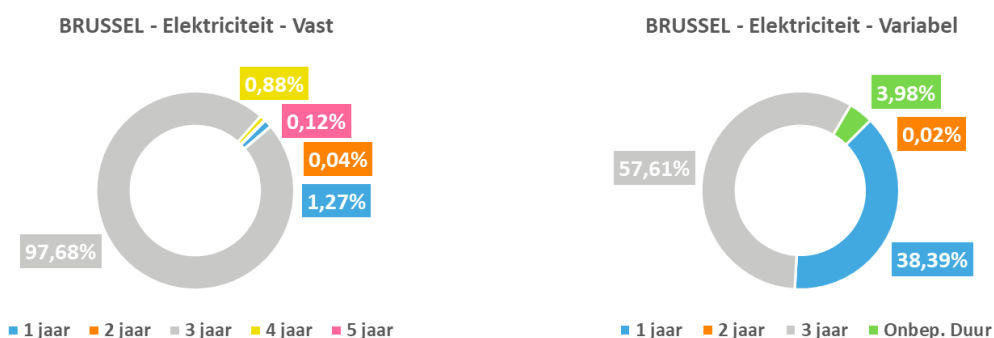
Figuur 15: Brussel - contracten elektriciteit met vaste energiecomponent versus variabele energiecomponent



30. Wat de looptijden van elektriciteitscontracten betreft, onderscheidt de Brusselse energiemarkt zich fundamenteel van de energiemarkten in Vlaanderen en Wallonië. De initiële energiecontracten die door huishoudens in Brussel worden afgesloten, moeten steeds een minimale looptijd (of prijsgarantie in het geval van een contract onbepaalde duur) van 3 jaar hebben (zie voetnoot 3 onder randnummer 9). Zodra een contract op vervalddag komt, vervalt deze verplichting en mag de verlenging of de vernieuwing een andere looptijd hebben.

31. Vaste elektriciteitscontracten hebben in 98 % van de gevallen een looptijd (of prijsgarantie) van 3 jaar terwijl dit bij variabele elektriciteitscontracten voor 58 % het geval is. Contracten met looptijden van 2, 4 en 5 jaar hebben een zo goed als verwaarloosbaar marktaandeel in Brussel.

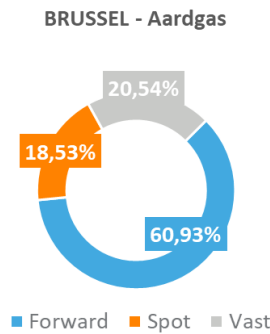
Figuur 16: Brussel - looptijd contracten elektriciteit



1.4.2. Aardgas

32. Van de 393.000 aardgascontracten hebben er 20 % een vaste energiecomponent. Bij de variabele contracten stijgt het aandeel van de *spot* contracten aanzienlijk tot 19 % of zo'n 73.000 contracten terwijl het aantal *forward* contracten 239.000 bedraagt of 61 % van de Brussels aardgasmarkt voor huishoudens.

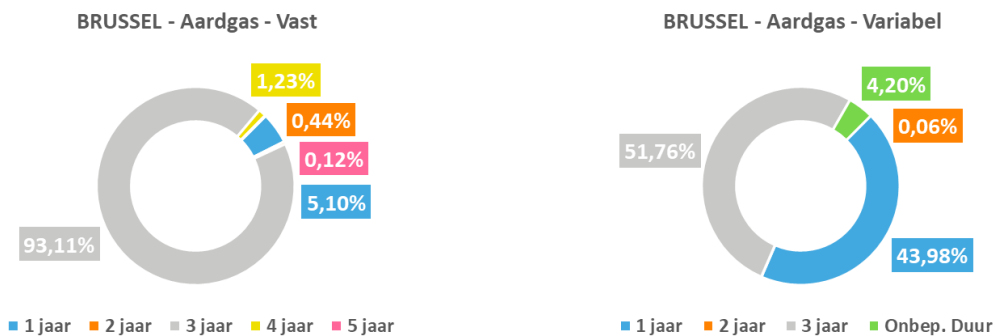
Figuur 17: Brussel - contracten aardgas met vaste energiecomponent versus variabele energiecomponent



33. Wat de looptijden van aardgascontracten betreft, onderscheidt de Brusselse energiemarkt zich ook hier fundamenteel van de energiemarkten in Vlaanderen en Wallonië. De initiële energiecontracten die door huishoudens in Brussel worden afgesloten, moeten steeds een minimale looptijd (of prijsgarantie in het geval van een contract onbepaalde duur) van 3 jaar hebben (zie voetnoot 3 onder randnummer 9). Zodra een contract op vervalddag komt, vervalt deze verplichting en mag de verlenging of de vernieuwing een andere looptijd hebben.

Vaste aardgascontracten hebben in 93 % van de gevallen een looptijd (of prijsgarantie) van 3 jaar terwijl dit bij variabele aardgascontracten voor 52 % het geval is. Contracten met looptijden van 2, 4 en 5 jaar hebben een zo goed als verwaarloosbaar marktaandeel in Brussel.

Figuur 18: Brussel - looptijd contracten aardgas



2. PRODUCTPORTEFEUILLES VAN DE LEVERANCIERS

34. Op de huidige energiemarkt kunnen de leveranciers vrij bepalen welk type (vast/variabel) van product met eventuele (optionele) bijkomende diensten en hoeveel verschillende producten ze aanbieden. Een aantal leveranciers verkiezen eenvoud en bieden één elektriciteits- en/of één aardgasproduct aan. Andere leveranciers bieden een uitgebreider pallet van producten en productversies aan waarbij vaak zowel goedkope (bijvoorbeeld: *online* producten) als duurdere producten (al dan niet voorzien van bijkomende diensten en/of opties, bijvoorbeeld: onderhoudscontract, slimme thermostaat) worden aangeboden. Het komt dan uiteraard aan de consument toe om het product te kiezen dat het beste bij hem past.

35. Hierna volgt een overzicht van de verschillende grafieken die per regio en per leverancier worden weergegeven:

- marktaandelen van de leveranciers en het prijsniveau voor België per regio;

- individuele productportefeuille en prijsniveau per product;
- overzichtsgrafieken: per energietype het marktaandeel (globaal en individueel) en prijsniveau (individueel) van de duurste versus de goedkoopste producten.

2.1. GLOBALE MARKTAANDELEN EN PRIJSNIVEAU VOOR BELGIË EN PER REGIO

36. In 2019 kon de Vlaamse consument terecht bij 18 verschillende leveranciers voor elektriciteit en 15 voor aardgas. In Wallonië waren er dat respectievelijk 12 voor elektriciteit en 11 leveranciers voor aardgas. In Brussel telden we 8 leveranciers voor zowel elektriciteit als aardgas.

37. In 2021 waren er in Vlaanderen zelfs 20 leveranciers voor elektriciteit en 16 voor aardgas. In Wallonië waren er dat respectievelijk 13 voor elektriciteit en 12 leveranciers voor aardgas en in Brussel 9.

38. Eind maart 2023 zijn die aantallen toch wel aanzienlijk teruggelopen, namelijk 16 voor elektriciteit en 12 voor aardgas in Vlaanderen. In Wallonië zijn dit er momenteel 9 voor zowel elektriciteit als aardgas. In Brussel zijn er nog slechts 3 leveranciers voor elektriciteit en 2 voor aardgas.

39. Aeco, Antargaz, Cociter, Essent, Vlaamse Energieleverancier en Watz hebben in de loop van deze periode hun leveringsactiviteiten voor huishoudens, al dan niet gedwongen, stopgezet. Octa+ en Luminus hebben op hun beurt de leveringsactiviteiten in Brussel volledig afgebouwd. Dat dit geen ideale situatie is voor de vrijgemaakte energiemarkt voor huishoudens moge duidelijk zijn en vraagt toch onze bijzondere aandacht naar de toekomst toe, niet in het minst wat Brussel betreft. Dit blijkt ook uit twee bestaande indexen, namelijk de C3-index en de HHI-index. Onderstaande tabellen geven voor beide indexen de evolutie over de jongste vijf jaar en bevestigen het voorgaande.

40. De C3-index wordt beschouwd als een goede indicatie voor marktconcentratie. Hij geeft de gezamenlijke marktaandelen van de drie grootste leveranciers weer. Daar waar deze index de eerste drie jaar nog telkens afnam, zien we sinds 2022 terug een aanzienlijke stijging in de drie regio's om zich in 2023 terug boven het niveau van 2019 te situeren. Zoals gezegd, is dit een goede indicatie voor marktconcentratie, maar zegt het niets over de onderlinge verhouding van de marktaandelen van de drie grootste leveranciers.

Figuur 19: C3-index per regio voor elektriciteit en aardgas voor de periode maart 2019 t.e.m. maart 2023

C3 index	VLAANDEREN		BRUSSEL		WALLONIE	
	Elektriciteit	Aardgas	Elektriciteit	Aardgas	Elektriciteit	Aardgas
03-2019	73,38%	71,07%	92,72%	91,89%	78,18%	76,63%
03-2020	69,71%	66,65%	91,64%	91,23%	77,93%	76,29%
03-2021	68,65%	65,92%	90,29%	89,63%	75,88%	74,50%
03-2022	76,93%	76,56%	94,01%	93,01%	82,11%	80,40%
03-2023	77,54%	77,35%	94,21%	93,60%	81,41%	79,47%

41. De HHI-index⁴ houdt rekening met de relatieve verhouding van de marktaandeelen van de leveranciers. Er wordt algemeen aangenomen dat op een concurrentiële markt de HHI-index 2.000 of lager is.

42. Onderstaande tabel toont ook hier een positieve (lees dalende) evolutie, m.a.w. een toenemende concurrentie op de energiemarkten voor huishoudens, en dit tussen 2019 en 2021. Vanaf eind 2021 tot op vandaag noteren we terug een stijgende tendens, wat dus geen positief teken is voor de concurrentie en voor de eindconsument, op dit moment zeker niet dramatisch, maar toch een aandachtspunt naar de toekomst toe. Brussel vormt hier wel de grote uitzondering met aanzienlijk hogere waarden voor beide indexen. De zeer specifieke marktomstandigheden en het bijhorende regelgevend kader zijn hier zeker niet vreemd aan.

Figuur 20: Concentratie-index (HHI) per regio voor elektriciteit en aardgas voor de periode maart 2019 t.e.m. maart 2023

HHI-index	VLAANDEREN		BRUSSEL		WALLONIE	
	Elektriciteit	Aardgas	Elektriciteit	Aardgas	Elektriciteit	Aardgas
03-2019	2.317	2.181	4.763	4.602	2.747	2.424
03-2020	2.069	1.919	4.680	4.525	2.670	2.394
03-2021	2.094	1.978	4.647	4.514	2.586	2.330
03-2022	2.456	2.393	5.058	5.030	2.864	2.621
03-2023	2.484	2.417	5.378	5.303	2.888	2.646

43. Algemeen kunnen we toch stellen dat de sanitaire crisis in 2020, gevolgd door de geopolitieke problemen en de energiecrisis er toch stevig op ingehakt hebben. De zeer aanzienlijke wijziging in de verhouding vast en variabel aanbod kunnen we eigenlijk ook onder deze noemer plaatsen.

44. Onderstaande grafieken geven een globaal overzicht voor België en per regio (Wallonië, Vlaanderen, Brussel) met de respectievelijke marktaandeelen (grootte van de groene bol) per leverancier en het bijhorend gewogen⁵ prijsniveau van de energiecomponent op jaarbasis (zie randnummer 6) (oranje stip centraal in groene bol). Telkens wordt de naam van de leverancier weergegeven, gevolgd door het totaal aantal contracten in die regio en per vector.

45. Een eerste vaststelling die we uit de grafieken onthouden, is dat er tussen de verschillende leveranciers toch wel aanzienlijke verschillen bestaan op niveau van de globale portefeuille, zowel wat betreft het marktaandeel als wat betreft het gemiddelde prijsniveau.

46. Sommige leveranciers hebben naar aantal producten een beperkt aanbod, soms zelfs maar een product per vector. Andere leveranciers hebben een ruimer aanbod met zowel meerdere actieve producten als producten die niet meer worden aangeboden maar waarvoor nog wel contracten lopen. Hier stellen we niet zelden vast dat er zowel tussen de verschillende actieve producten als tussen de oudere lopende contracten prijsverschillen bestaan (zie 2.2).

⁴ HHI-index: Herfindahl-Hirschmanindex.

De Herfindahl-Hirschmanindex is de som van de kwadraten van alle marktaandeelen. Zijn M_1, M_2, \dots, M_n de relatieve marktaandeelen van alle n aanbieders in een bedrijfstak, dan is de index voor die bedrijfstak

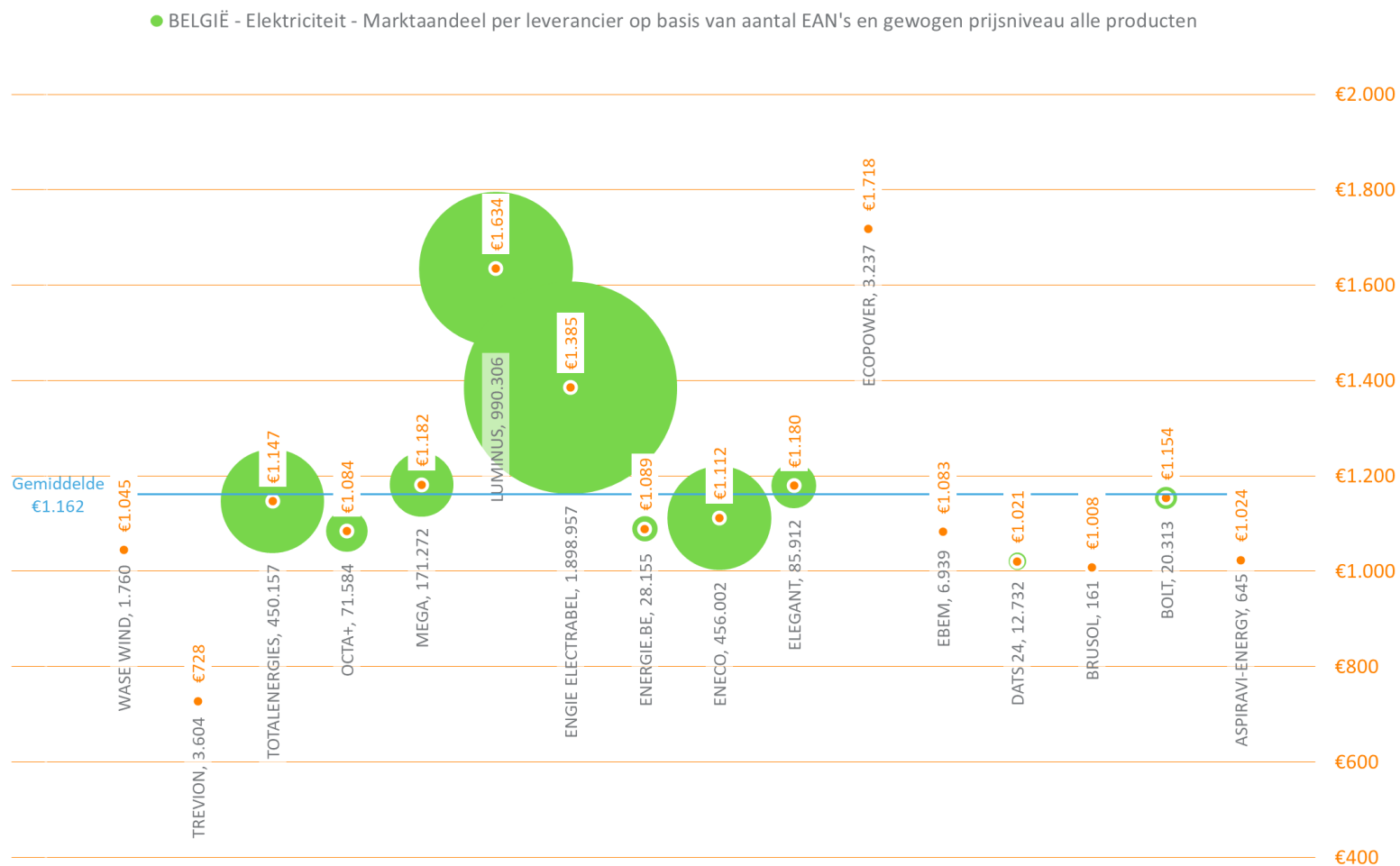
$$I = \sum_{i=1}^n M_i^2$$

De maximale score is 1, hetgeen bereikt wordt bij de situatie waarin er slechts een aanbieder is die dus 100% van de markt bestrijkt. Bij een groot aantal aanbieders, met ongeveer gelijke marktaandeelen, nadert deze index tot 0. (In de praktijk wordt de uitkomst soms met 10.000 vermenigvuldigd, maar dat is slechts een kwestie van weergave.)

⁵ Voor elke vector per leverancier het aantal contracten per product met bijhorend gewogen prijsniveau t.o.v. de globale markt in de desbetreffende regio.

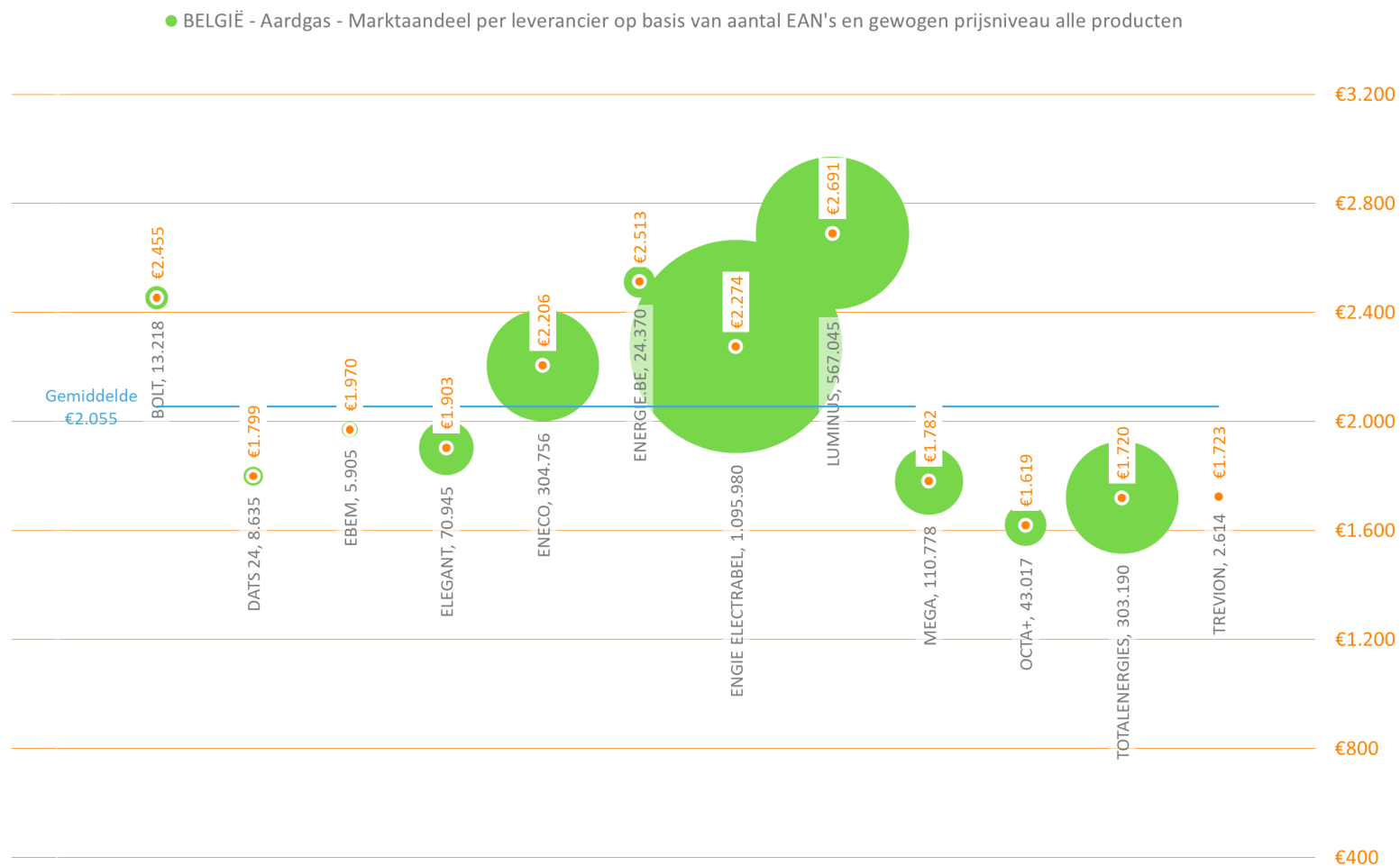
2.1.1. België - elektriciteit

Figuur 21: Marktaandeel en gewogen prijsniveau leveranciers elektriciteit in België



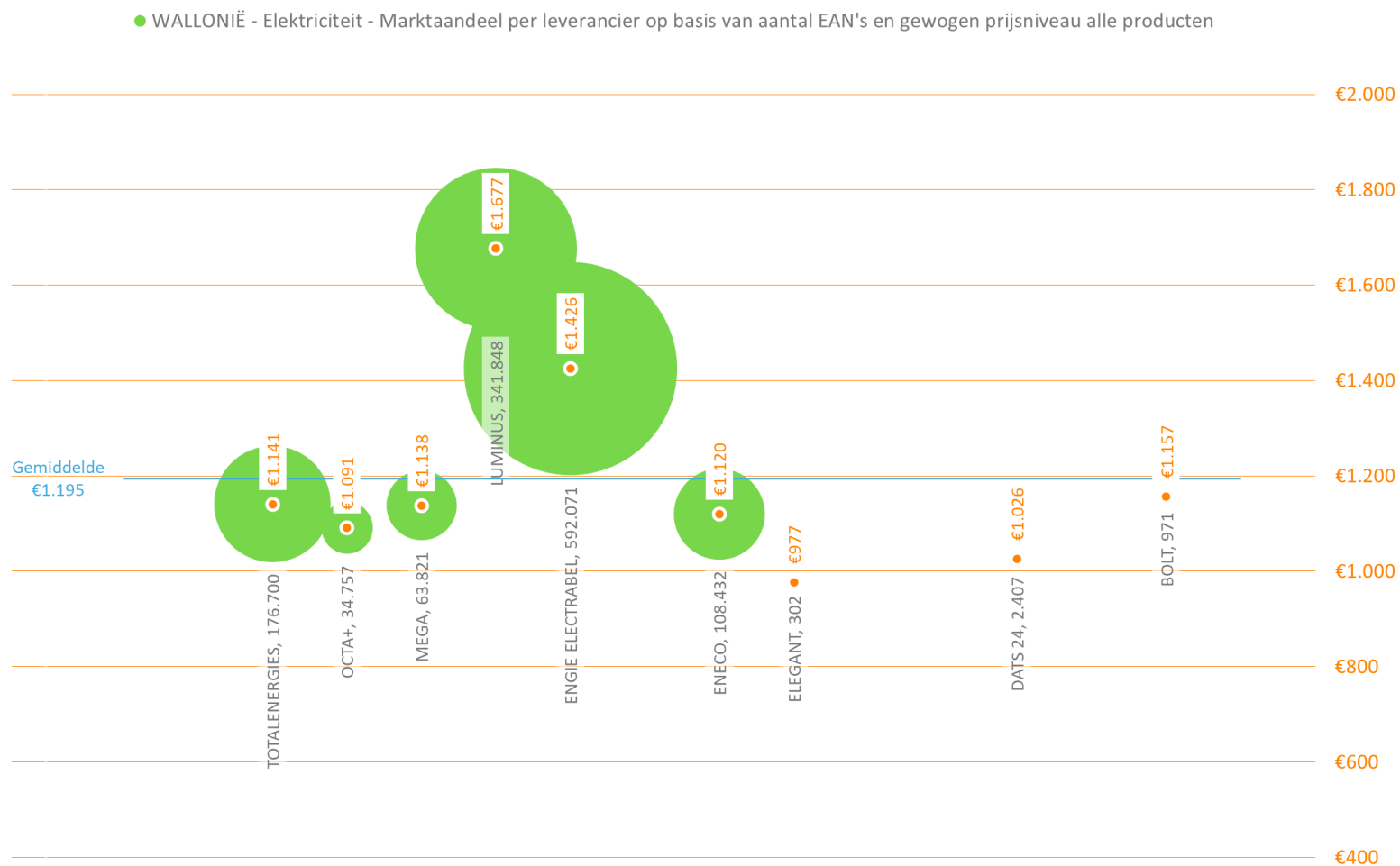
2.1.2. België - aardgas

Figuur 22: Marktaandeel en gewogen prijsniveau leveranciers aardgas in België



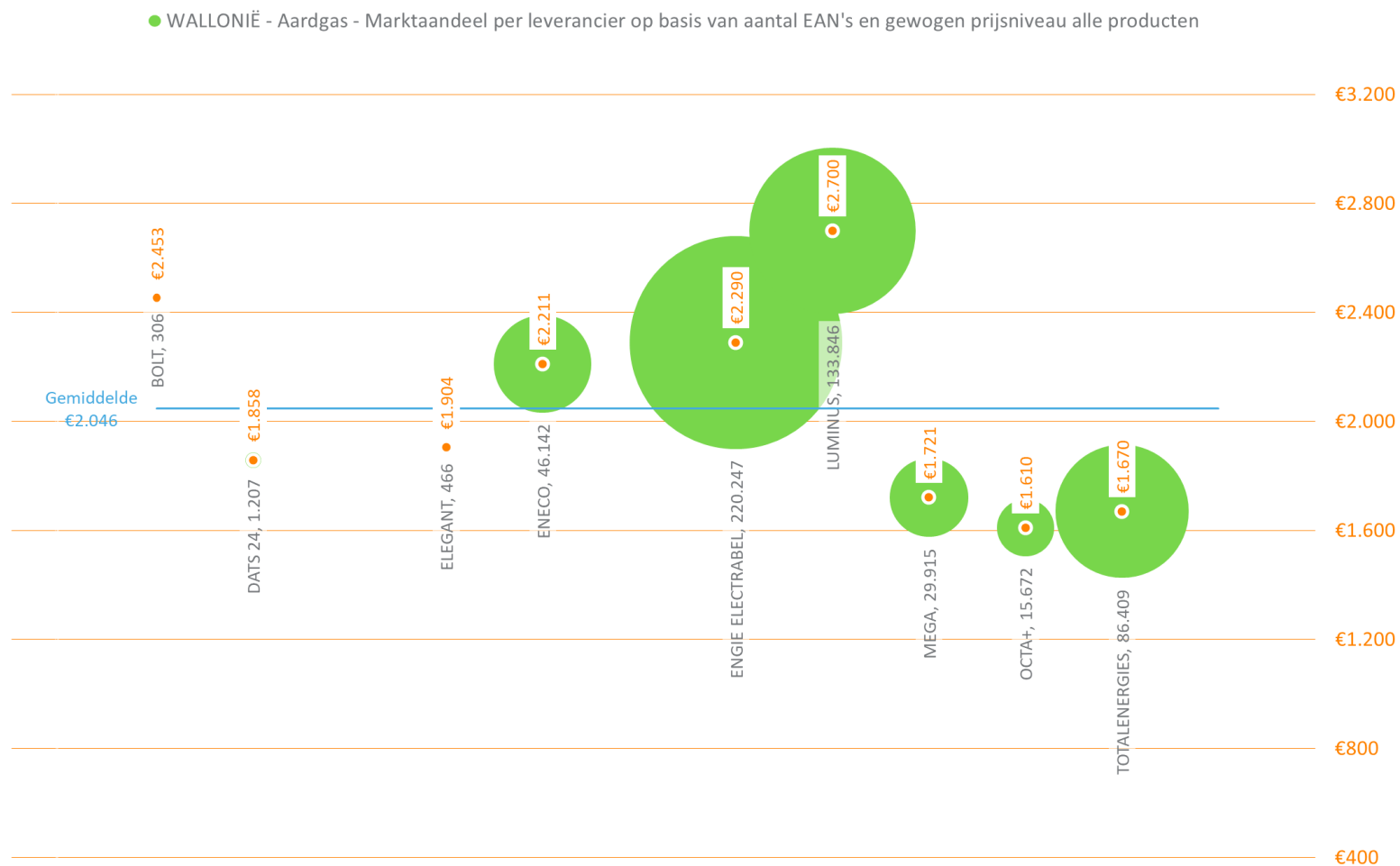
2.1.3. Wallonië - elektriciteit

Figuur 23: Marktaandeel en gewogen prijsniveau leveranciers elektriciteit in Wallonië



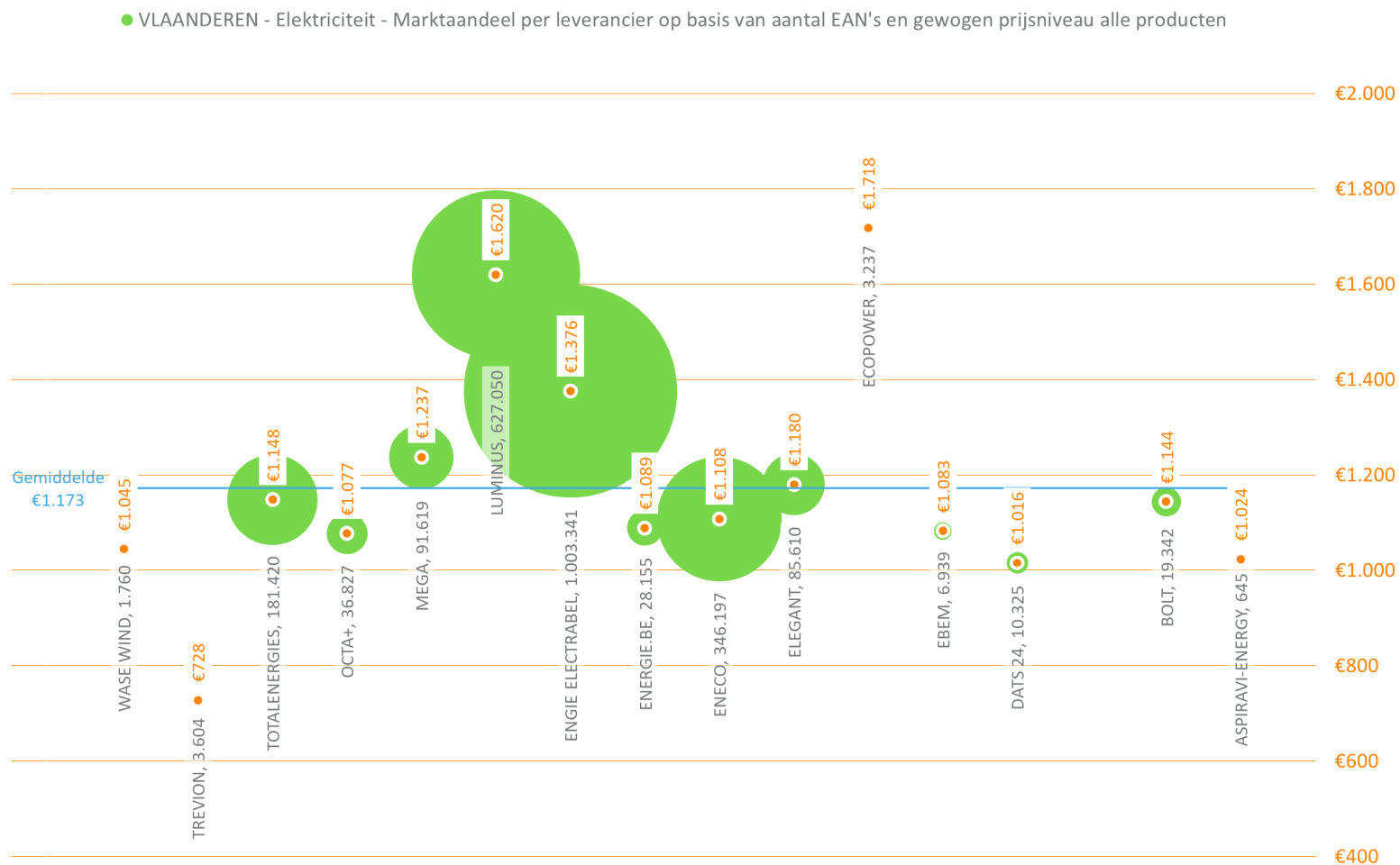
2.1.4. Wallonië - aardgas

Figuur 24: Marktaandeel en gewogen prijsniveau leveranciers aardgas in Wallonië



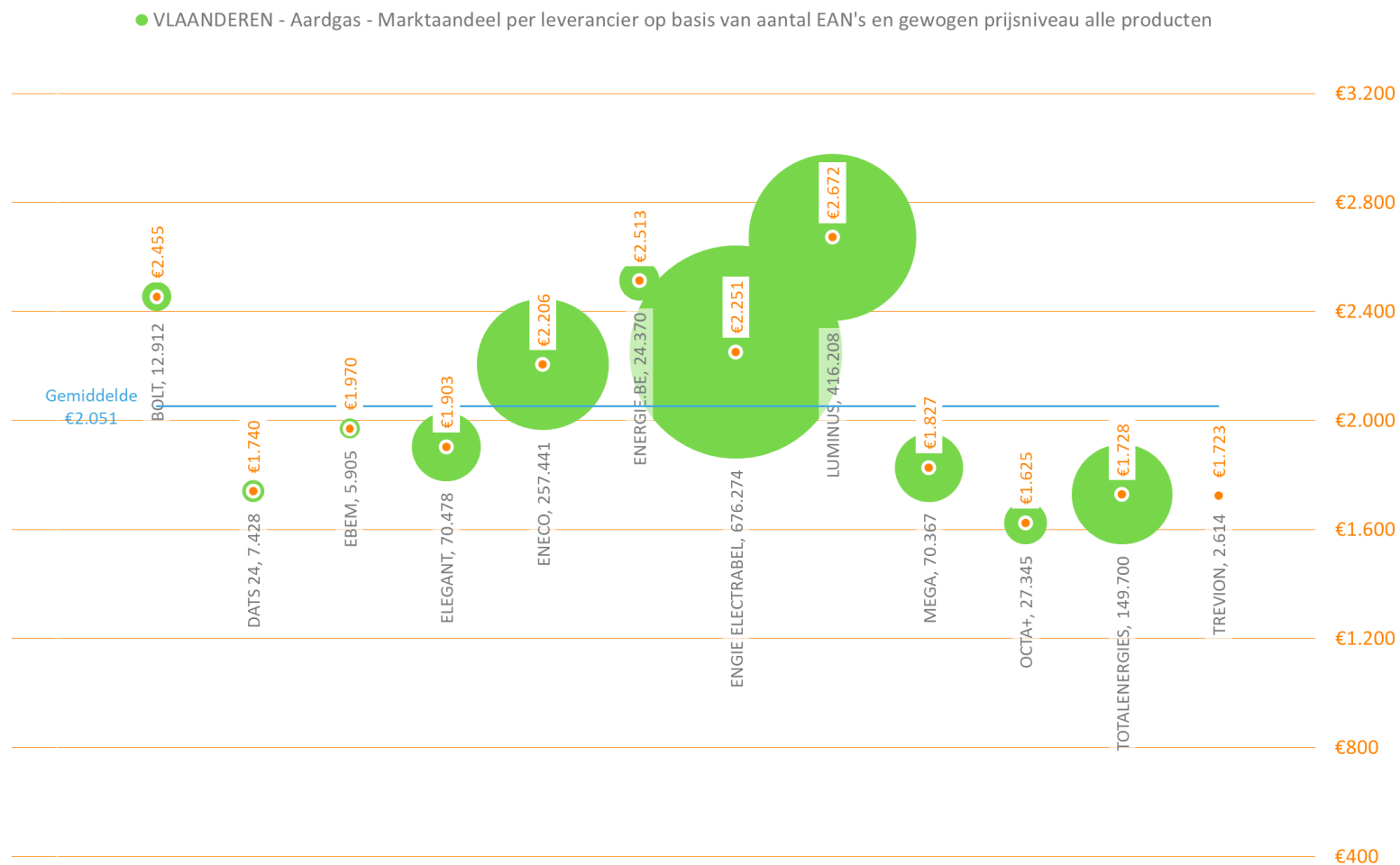
2.1.5. Vlaanderen - elektriciteit

Figuur 25: Marktaandeel en gewogen prijsniveau leveranciers elektriciteit in Vlaanderen



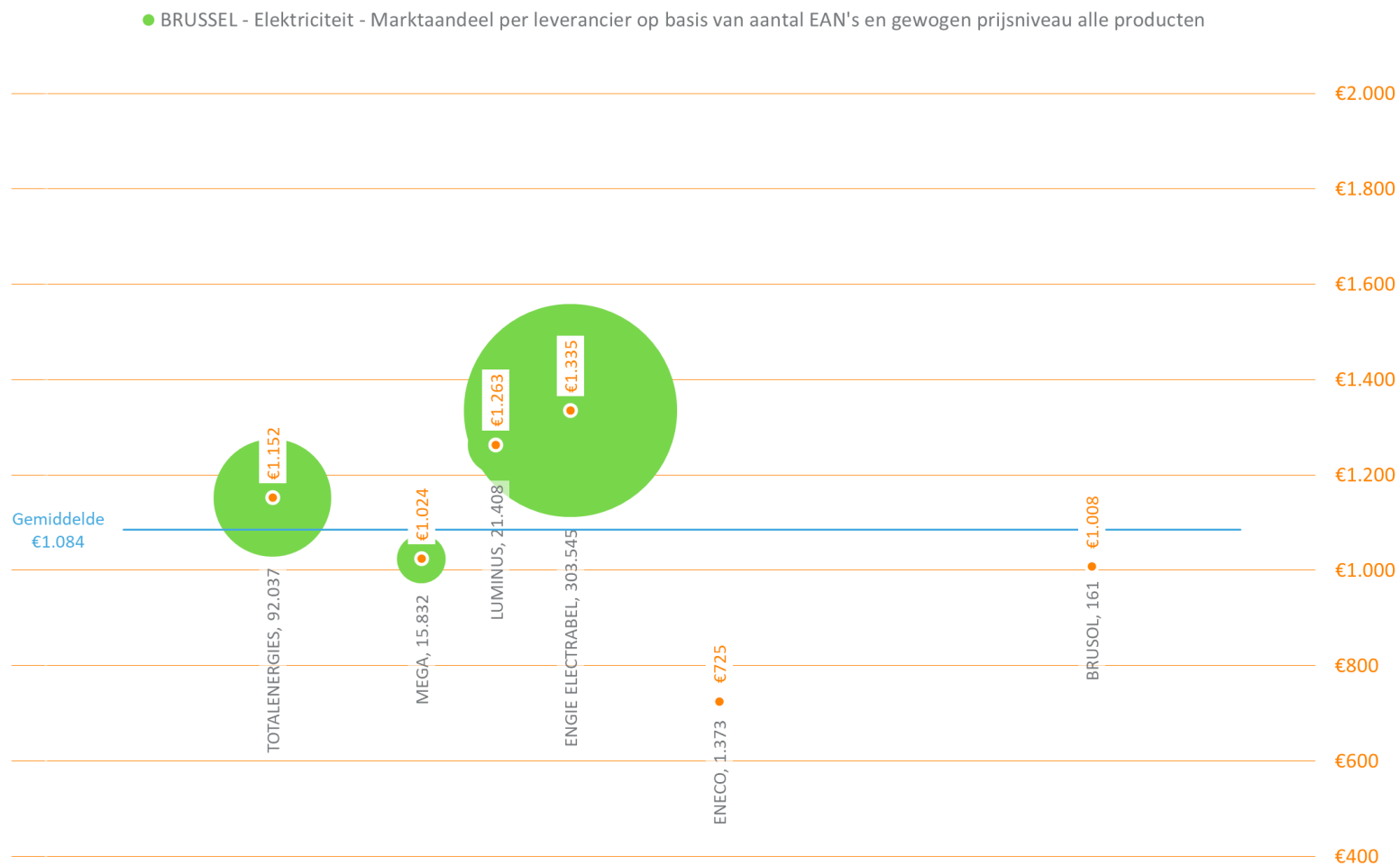
2.1.6. Vlaanderen - aardgas

Figuur 26: Marktaandeel en gewogen prijsniveau leveranciers aardgas in Vlaanderen



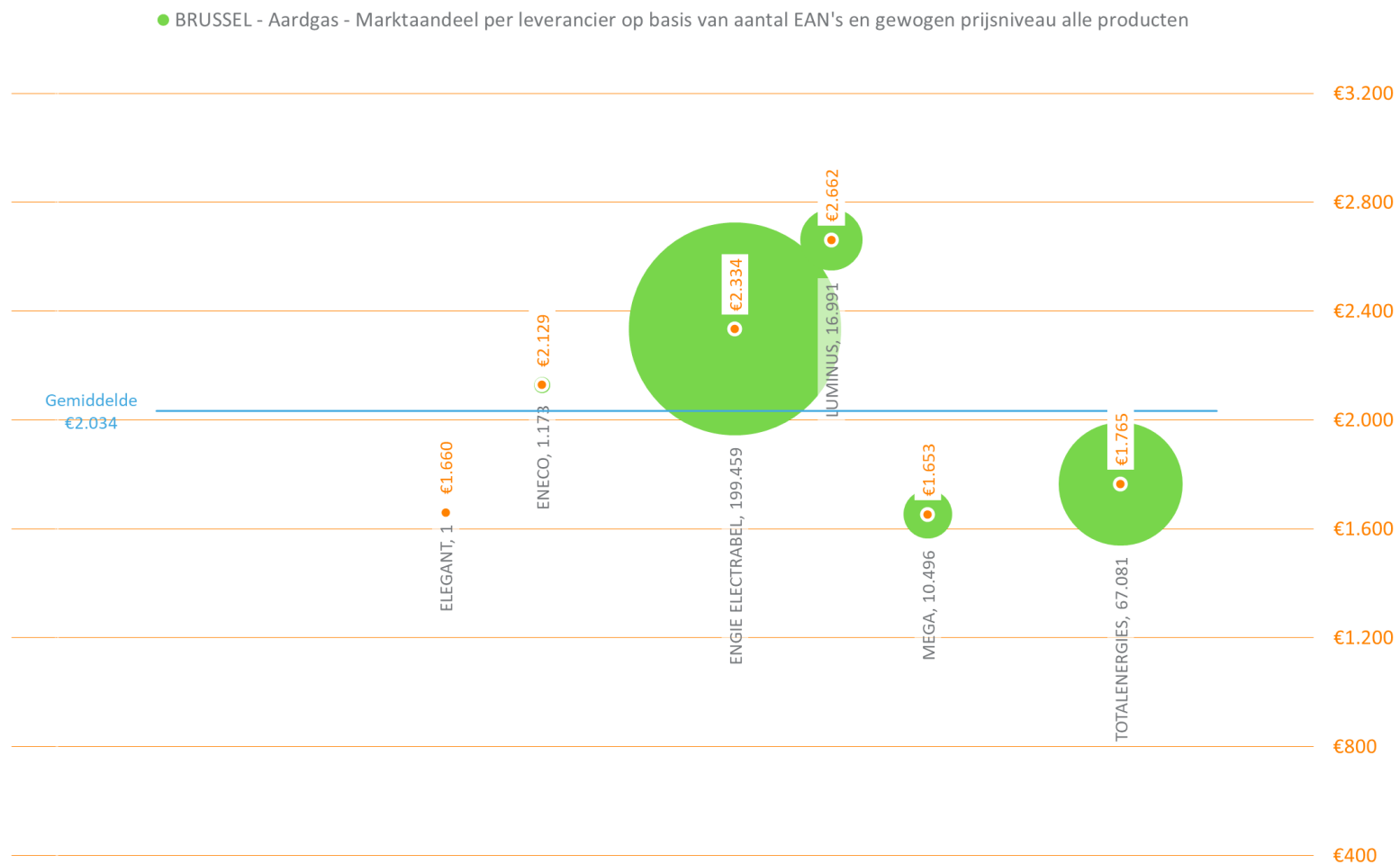
2.1.7. Brussel - elektriciteit

Figuur 27: Marktaandeel en gewogen prijsniveau leveranciers elektriciteit in Brussel



2.1.8. Brussel - aardgas

Figuur 28: Marktaandeel en gewogen prijsniveau leveranciers aardgas in Brussel



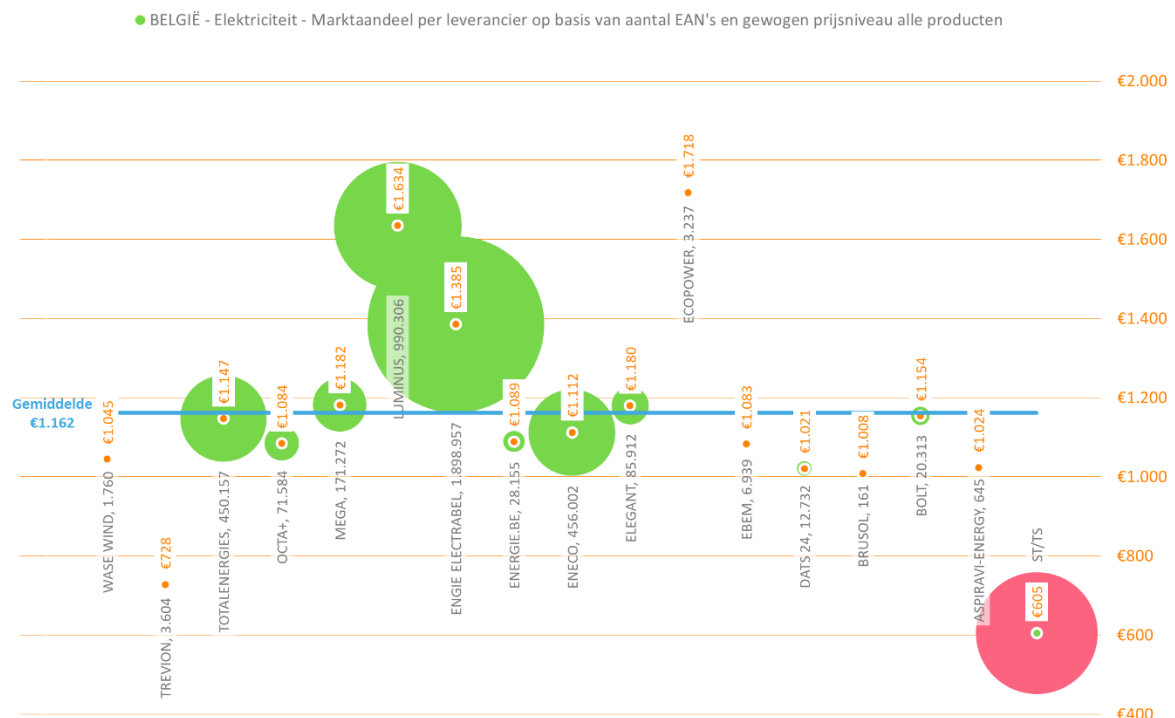
2.2. SOCIAAL TARIEF T.O.V. DE COMMERCIËLE TARIEVEN

47. Vanaf 1 februari 2021 tot en met 30 juni 2023, hebben personen die recht hebben op de verhoogde tegemoetkoming (recht op RVT) en een contract hebben afgesloten voor de levering van elektriciteit en/of aardgas voor eigen gebruik (residentiële afnemer) kunnen genieten van het sociaal tarief. De maatregel loopt dus af op 1 juli 2023 voor 485.000 elektriciteitsklanten en 307.000 aardgasklanten. Het totaal aantal huishoudens dat zo kan genieten van het sociaal tarief voor elektriciteit bedraagt zo'n 952.000⁶. Voor aardgas gaat het om ongeveer 600.000⁷ huishoudens.

48. De periode waarover deze studie handelt valt binnen bovenvermelde termijn, wat het mogelijk maakt om een raming te maken van de besparing die deze huishoudens realiseren op jaarbasis wat betreft de energiegcomponent. Op de volledige energiefactuur, inclusief de gereguleerde kosten, waartoe ook de distributienetvergoedingen horen die verschillend zijn van netgebied tot netgebied, zal het voordeel mogelijks nog hoger liggen, aangezien ook hier goedkoopste tarieven in rekening worden genomen.

49. Onderstaande grafieken geven voor elektriciteit en aardgas per leverancier het gewogen prijsniveau van hun volledig portefeuille weer dat resulteert in het gemiddelde commerciële prijsniveau voor heel België langs de blauwe lijn. De roze bol geeft het marktaandeel van het sociaal tarief en het gewogen prijsniveau over dezelfde periode. Voor de energiegcomponent elektriciteit bedraagt zo het voordeel van het sociaal tarief t.o.v. voormelde gemiddelde 'commerciële' prijs €557 op jaarbasis. Voor aardgas geeft dit zelfs €1.644 op jaarbasis.

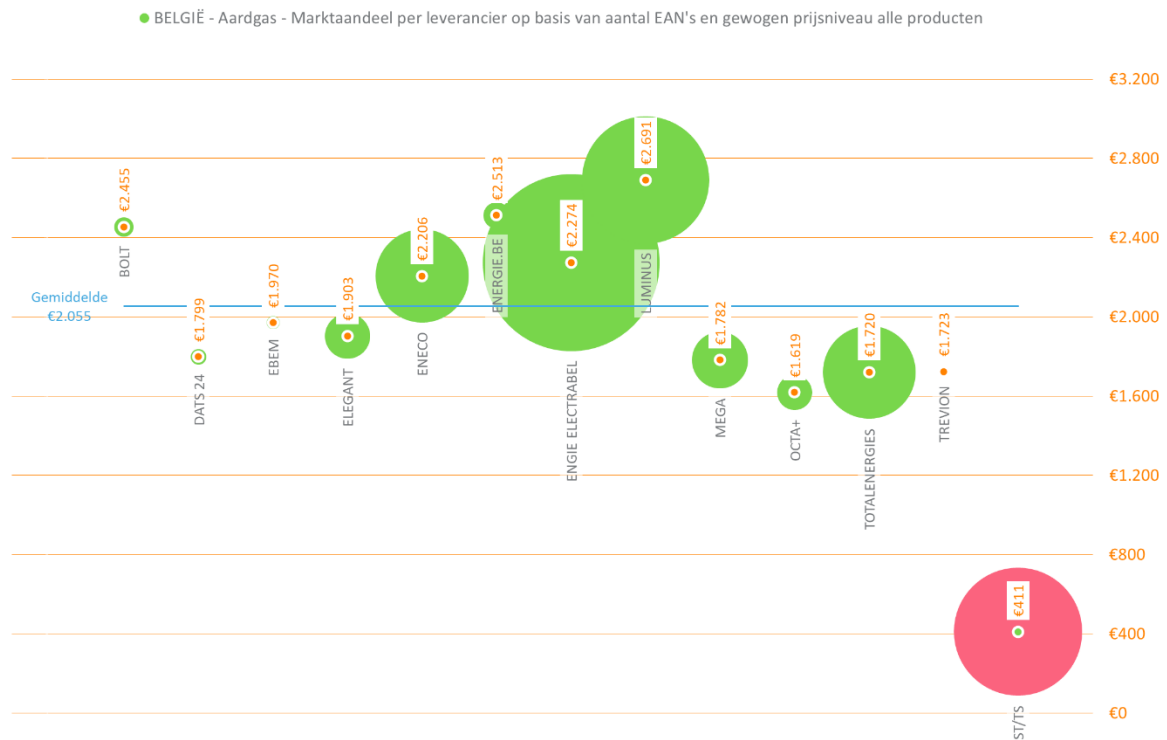
Figuur 29: Marktaandeel en globaal gewogen prijsniveau per leverancier en het sociaal tarief voor elektriciteit in België



⁶ Waarvan 467.000 klassiek sociaal tarief hebben en 485.000 onder het RVT-statuut vallen.

⁷ Waarvan 293.000 klassiek sociaal tarief hebben en 307.000 onder het RVT-statuut vallen.

Figuur 30: Marktaandeel en globaal gewogen prijsniveau per leverancier en het sociaal tarief voor aardgas in België



2.3. INDIVIDUELE PRODUCTPORTEFEUILLES

50. Het betreft per actieve leverancier (in alfabetische volgorde) en per regio een overzicht van de verschillende bestaande producten in hun portefeuille: de grootte van de groene bol geeft het aandeel in de portefeuille weer (= aantal EAN's), de oranje stip centraal in elke bol het gewogen prijsniveau (zie randnummer 7) van de energiecomponent (zie randnummer 6) op jaarbasis voor het product in kwestie. Bij de namen van de producten staat telkens het aantal bestaande contracten vermeld. De blauwe markering geeft het gewogen prijsniveau van de vaste producten weer in de betreffende regio. De roze markering doet hetzelfde voor de variabele producten.

Wallonië

51. Op basis van alle contracten loopt het besparingspotentieel op jaarbasis voor zo'n 700.000 huishoudens op van € 200 tot € 400 voor elektriciteit. Voor aardgas situeert het besparingspotentieel op jaarbasis voor zo'n 250.000 huishoudens zich tussen € 200 en € 300.

Vlaanderen

52. Op basis van alle contracten loopt het besparingspotentieel op jaarbasis voor zo'n 1.160.000 huishoudens op van € 200 tot € 400 voor elektriciteit. Voor aardgas situeert het besparingspotentieel op jaarbasis voor zo'n 735.000 huishoudens zich tussen € 200 en € 300.

Brussel

53. Op basis van alle contracten loopt het besparingspotentieel op jaarbasis voor zo'n 180.000 huishoudens op van € 150 tot € 300 voor elektriciteit. Voor aardgas situeert het besparingspotentieel op jaarbasis voor zo'n 135.000 huishoudens zich tussen € 200 en € 250.

54. Ondanks het zeer hoge prijsniveau dat we sinds geruime tijd vaststellen, blijven er toch aanzienlijke besparingsmogelijkheden voor heel wat huishoudens. Zeker bij het aangaan van een nieuw contract of op het moment van verlenging of hernieuwing van een lopende overeenkomst is het belangrijk dat de consument de prijzen vergelijkt en de voorwaarden van eventuele kortingen goed analyseert.

55. Uit de analyse van alle bestaande contracten is ook gebleken dat huishoudens die vóór 2022 opteerden voor een contract (met looptijden van 2 tot zelfs 5 jaar) met vaste prijzen dat op vandaag de vervalddag nog niet bereikt heeft best hun lopend contract behouden. Voor elektriciteit gaat het hier over minstens 181.000 huishoudens en voor aardgas minstens 136.000 huishoudens die zolang hun contract nog loopt mooie besparingen realiseren die kunnen oplopen tot meerdere honderden euro's. Het blijft uiteraard ook hier aangeraden om de verdere evoluties van de prijzen te volgen en het lopend contract te vergelijken met het huidige aanbod. Aangezien het om contracten gaat die niet meer in prijsvergelijkers worden opgenomen, kan de consument alleen via de CREG Scan vaststellen waar zijn of haar contract zich situeert ten opzichte van het huidige aanbod op de energiemarkt.

56. Een vaak voorkomend probleem is dat consumenten de voorwaarden en prijzen zoals vermeld op de tariefkaart bij hun lopend contract niet kennen, niet terugvinden of niet weten waar ze te zoeken. Deze informatie is nochtans van primordiaal belang bij de eventuele keuze om van product of leverancier te veranderen. De leveranciers verplichten om op al hun communicatie met de consument in het kader van een energiecontract een QR code te voorzien die directe toegang geeft tot voormelde voorwaarden en prijzen zou hier volgens de CREG een belangrijke drempel voor de consument kunnen wegnemen.

2.3.1. Vlaanderen – Aantal contracten en prijsniveau per product en per leverancier t.o.v. de gewogen vaste en variabele prijs in de regio

Figuur 31: ASPIRAVI-ENERGY – Elektriciteit – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 32: BOLT – Elektriciteit – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 33: BOLT – Aardgas – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 34: DATS 24 – Elektriciteit – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 35: DATS 24 – Aardgas – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 36: EBEM – Elektriciteit – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 37: EBEM – Aardgas – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 38: ECOPOWER – Elektriciteit – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 39: ELEGANT – Elektriciteit – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 40: ELEGANT – Aardgas – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 41: ENECO – Elektriciteit – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 42: ENECO – Aardgas – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 43: ENERGIE.BE – Elektriciteit – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 44: ENERGIE.BE – Aardgas – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 45: ENGIE ELECTRABEL – Elektriciteit – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 46: ENGIE ELECTRABEL – Aardgas – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 47: LUMINUS – Elektriciteit – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 48: LUMINUS – Aardgas – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 49: MEGA – Elektriciteit – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 50: MEGA – Aardgas – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 51: OCTA+ – Elektriciteit – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 52: OCTA+ – Aardgas – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 53: TOTALENERGIES – Elektriciteit – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 54: TOTALENERGIES – Aardgas – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 55: TREVISION – Elektriciteit – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 56: TREVISION – Aardgas – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

Figuur 57: WASE WIND – Elektriciteit – Vlaanderen
[VERTROUWELIJK]

2.3.2. Wallonië – Aantal contracten en prijsniveau per product en per leverancier t.o.v. de gewogen vaste en variabele prijs in de regio

Figuur 58: BOLT – Elektriciteit – Wallonië
[VERTROUWELIJK]

Figuur 59: BOLT – Aardgas – Wallonië
[VERTROUWELIJK]

Figuur 60: DATS 24 – Elektriciteit – Wallonië
[VERTROUWELIJK]

Figuur 61: DATS 24 – Aardgas – Wallonië
[VERTROUWELIJK]

Figuur 62: ELEGANT – Elektriciteit – Wallonië
[VERTROUWELIJK]

Figuur 63: ELEGANT – Aardgas – Wallonië
[VERTROUWELIJK]

Figuur 64: ENECO – Elektriciteit – Wallonië
[VERTROUWELIJK]

Figuur 65: ENECO – Aardgas – Wallonië
[VERTROUWELIJK]

Figuur 66: ENGIE ELECTRABEL – Elektriciteit – Wallonië
[VERTROUWELIJK]

Figuur 67: ENGIE ELECTRABEL – Aardgas – Wallonië
[VERTROUWELIJK]

Figuur 68: LUMINUS – Elektriciteit – Wallonië
[VERTROUWELIJK]

Figuur 69: LUMINUS – Aardgas – Wallonië
[VERTROUWELIJK]

Figuur 70: MEGA – Elektriciteit – Wallonië
[VERTROUWELIJK]

Figuur 71: MEGA – Aardgas – Wallonië
[VERTROUWELIJK]

Figuur 72: OCTA+ – Elektriciteit – Wallonië
[VERTROUWELIJK]

Figuur 73: OCTA+ – Aardgas – Wallonië
[VERTROUWELIJK]

Figuur 74: TOTALENERGIES – Elektriciteit – Wallonië
[VERTROUWELIJK]

Figuur 75: TOTALENERGIES – Aardgas – Wallonië
[VERTROUWELIJK]

2.3.3. Brussel – Aantal contracten en prijsniveau per product en per leverancier t.o.v. de gewogen vaste en variabele prijs in de regio

Figuur 76: BRUSOL – Elektriciteit – Brussel
[VERTROUWELIJK]

Figuur 77: ENECO – Elektriciteit – Brussel
[VERTROUWELIJK]

Figuur 78: ENECO – Aardgas – Brussel
[VERTROUWELIJK]

Figuur 79: ENGIE ELECTRABEL – Elektriciteit – Brussel
[VERTROUWELIJK]

Figuur 80: ENGIE ELECTRABEL – Aardgas – Brussel
[VERTROUWELIJK]

Figuur 81: LUMINUS – Elektriciteit – Brussel
[VERTROUWELIJK]

Figuur 82: LUMINUS – Aardgas – Brussel
[VERTROUWELIJK]

Figuur 83: MEGA – Elektriciteit – Brussel
[VERTROUWELIJK]

Figuur 84: MEGA – Aardgas – Brussel
[VERTROUWELIJK]

Figuur 85: TOTALENERGIES – Elektriciteit – Brussel
[VERTROUWELIJK]

Figuur 86: TOTALENERGIES – Aardgas – Brussel
[VERTROUWELIJK]

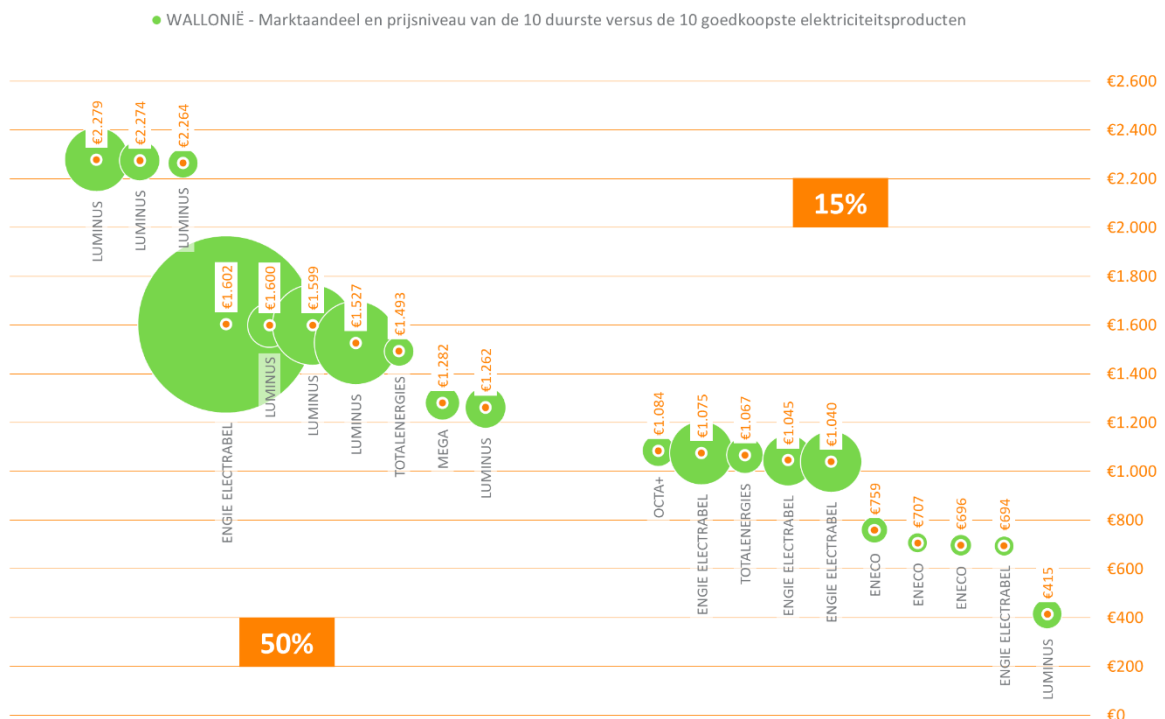
2.4. OVERZICHTSGRAFIEKEN: PER ENERGIETYPE HET MARKTAANDEEL EN PRIJSNIVEAU VAN DE DUURSTE VERSUS DE GOEDKOOPSTE PRODUCTEN

57. Tot slot staan er per regio nog twee overzichtsgrafieken (elektriciteit en aardgas) die het marktaandeel (zowel globaal als individueel) en het prijsniveau (individueel) van de duurste en goedkoopste producten weergeven.

2.4.1. Wallonië

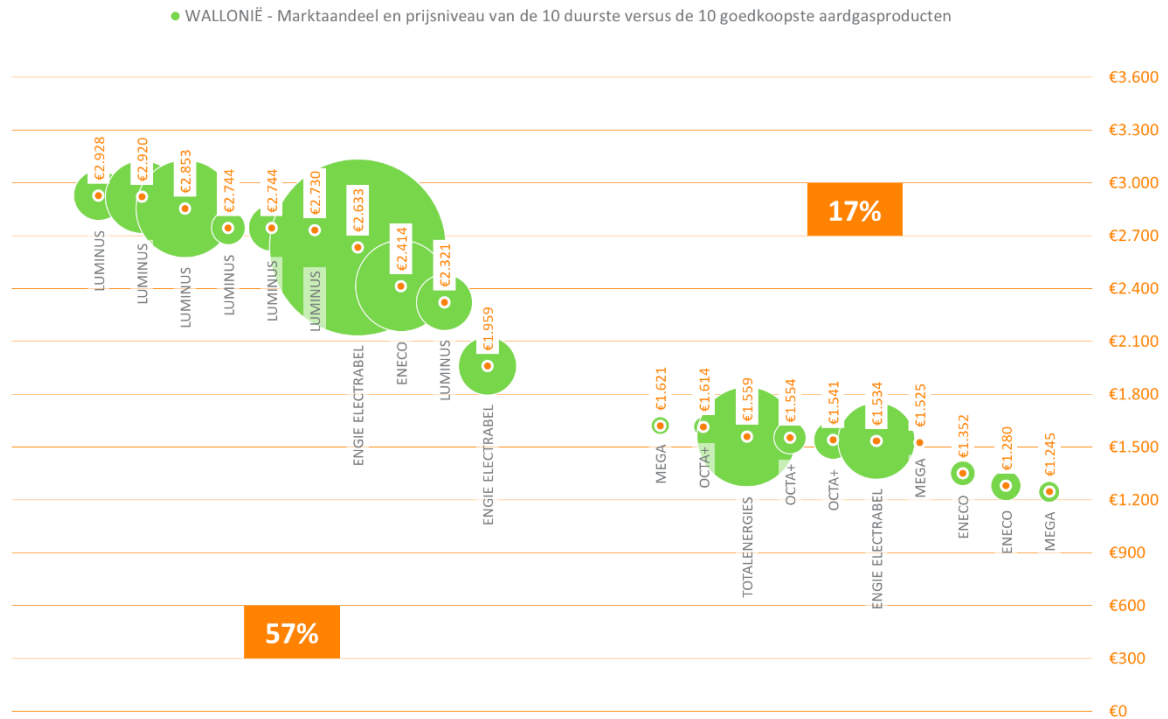
58. De 10 duurste elektriciteitsproducten vertegenwoordigen 50 % (+/-730.000 huishoudens) van de volledige markt, de 10 goedkoopste slechts 15 % (+/-200.000 huishoudens).

Figuur 87: Marktaandeel en prijsniveau 10 duurste versus 10 goedkoopste elektriciteitsproducten in Wallonië



59. De 10 duurste aardgasproducten vertegenwoordigen 57 % (+/-300.000 huishoudens) van de volledige markt, de 10 goedkoopste slechts 17 % (+/-90.000 huishoudens).

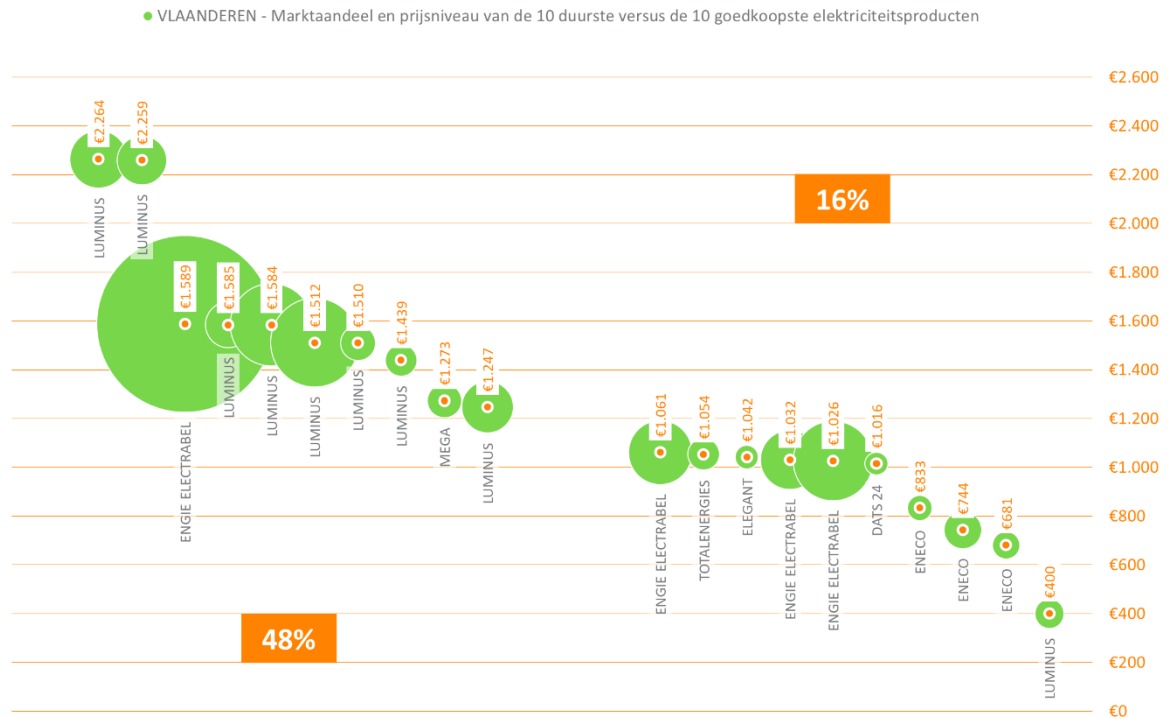
Figuur 88: Marktaandeel en prijsniveau 10 duurste versus 10 goedkoopste aardgasproducten in Wallonië



2.4.2. Vlaanderen

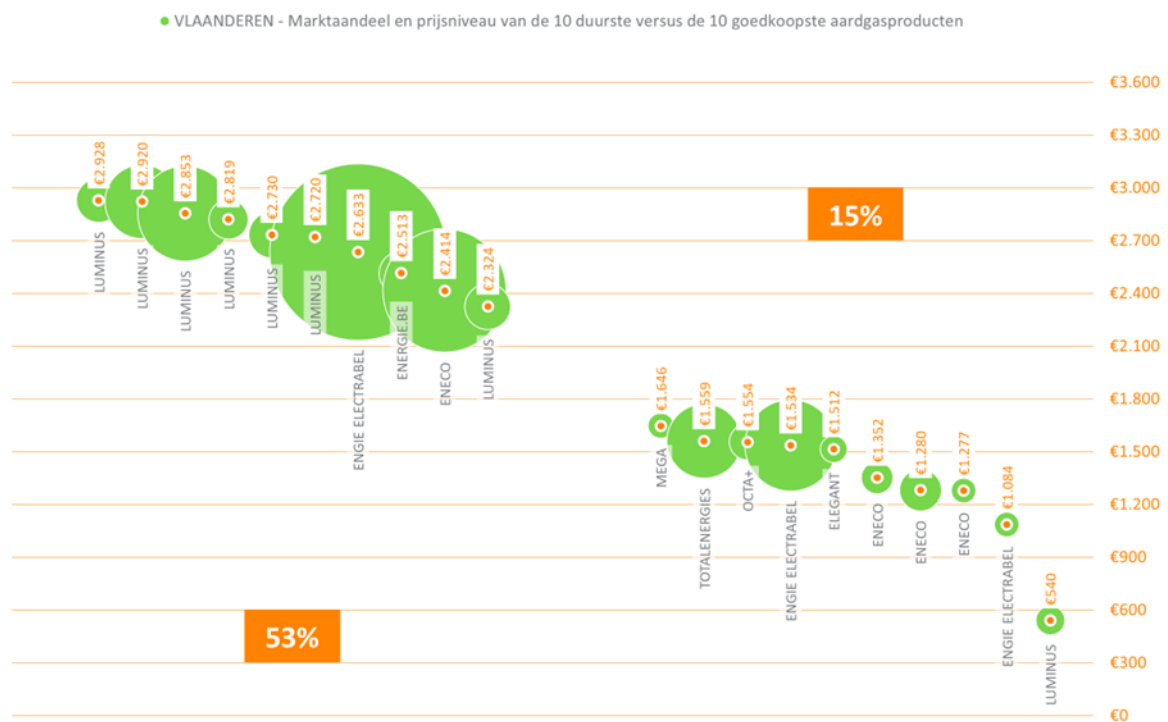
60. De 10 duurste elektriciteitsproducten vertegenwoordigen 48 % (+/-1.170.000 huishoudens) van de volledige markt, de 10 goedkoopste 16 % (+/-386.000 huishoudens).

Figuur 89: Marktaandeel en prijsniveau 10 duurste versus 10 goedkoopste elektriciteitsproducten in Vlaanderen



61. De 10 duurste aardgasproducten vertegenwoordigen 53 % (+/-910.000 huishoudens) van de volledige markt, de 10 goedkoopste 15 % (+/-265.000 huishoudens).

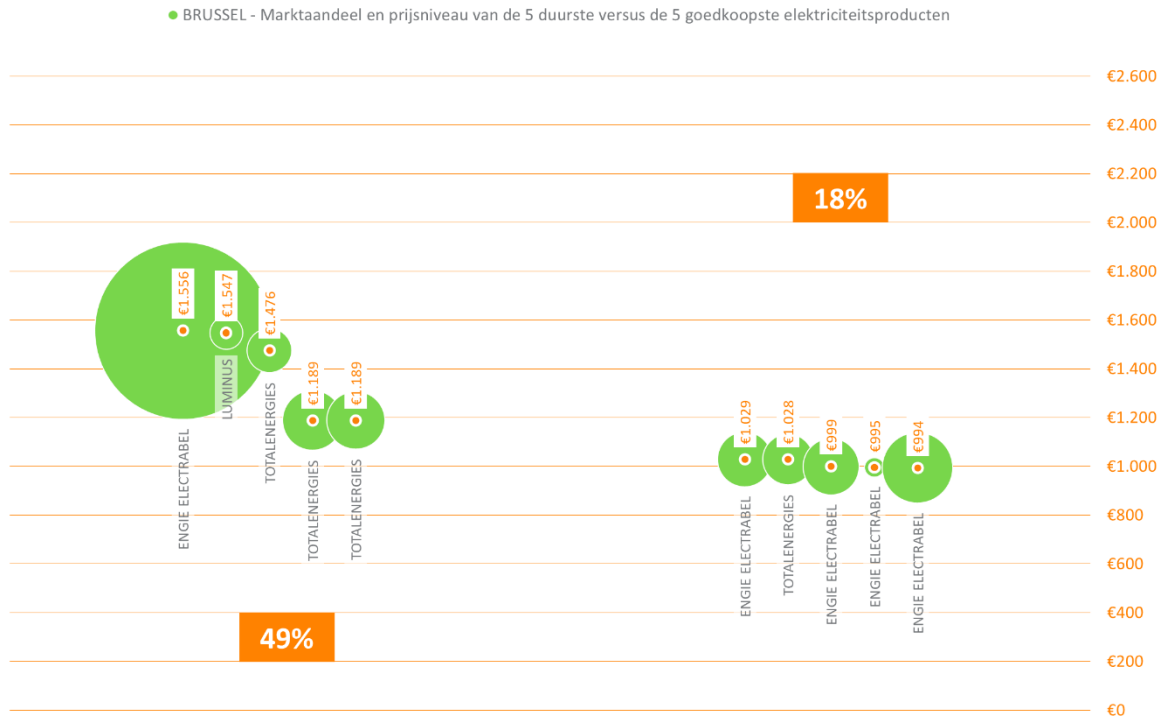
Figuur 90: Marktaandeel en prijsniveau 10 duurste versus 10 goedkoopste aardgasproducten in Vlaanderen



2.4.3. Brussel

62. De 5 duurste elektriciteitsproducten vertegenwoordigen 49 % (+/-230.000 huishoudens) van de volledige markt, de 5 goedkoopste slechts 18 % (+/-80.000 huishoudens).

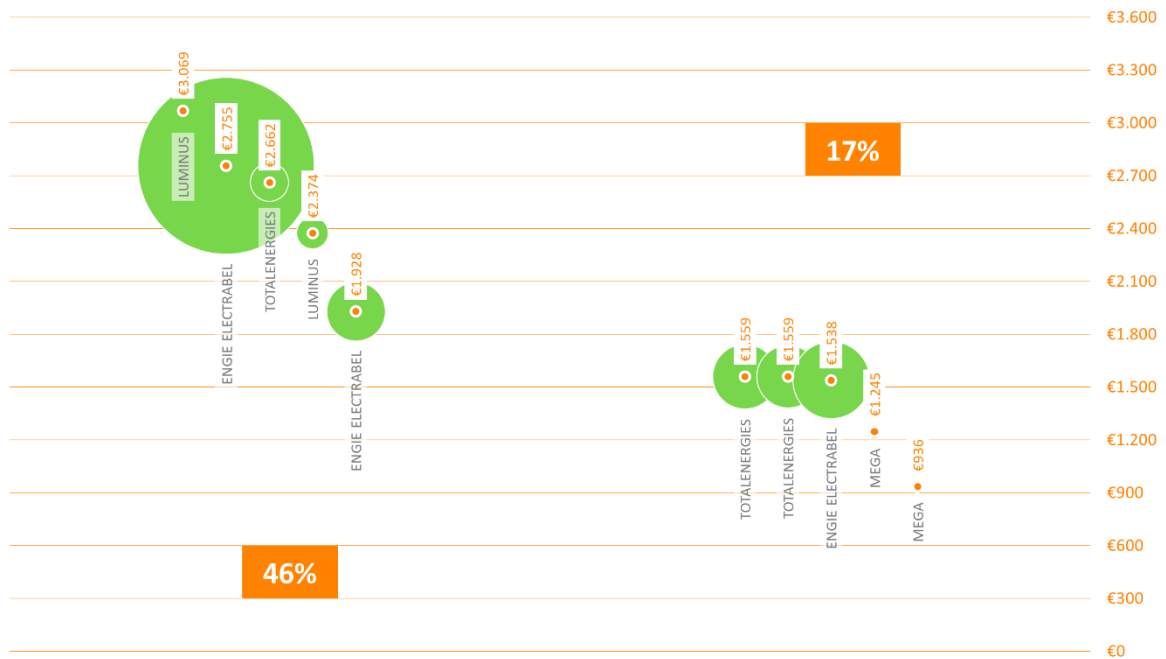
Figuur 91: Marktaandeel en prijsniveau 5 duurste versus 5 goedkoopste elektriciteitsproducten in Brussel



63. De 5 duurste aardgasproducten vertegenwoordigen 46 % (+/-136.000 huishoudens) van de volledige markt, de 5 goedkoopste slechts 17 % (+/-51.000 huishoudens).

Figuur 92: Marktaandeel en prijsniveau 5 duurste versus 5 goedkoopste aardgasproducten in Brussel

● BRUSSEL - Marktaandeel en prijsniveau van de 5 duurste versus de 5 goedkoopste aardgasproducten



Voor de Commissie voor de Regulering van de Elektriciteit en het Gas:

Laurent JACQUET
Directeur

Koen LOCQUET
Wvd. Voorzitter van het Directiecomité